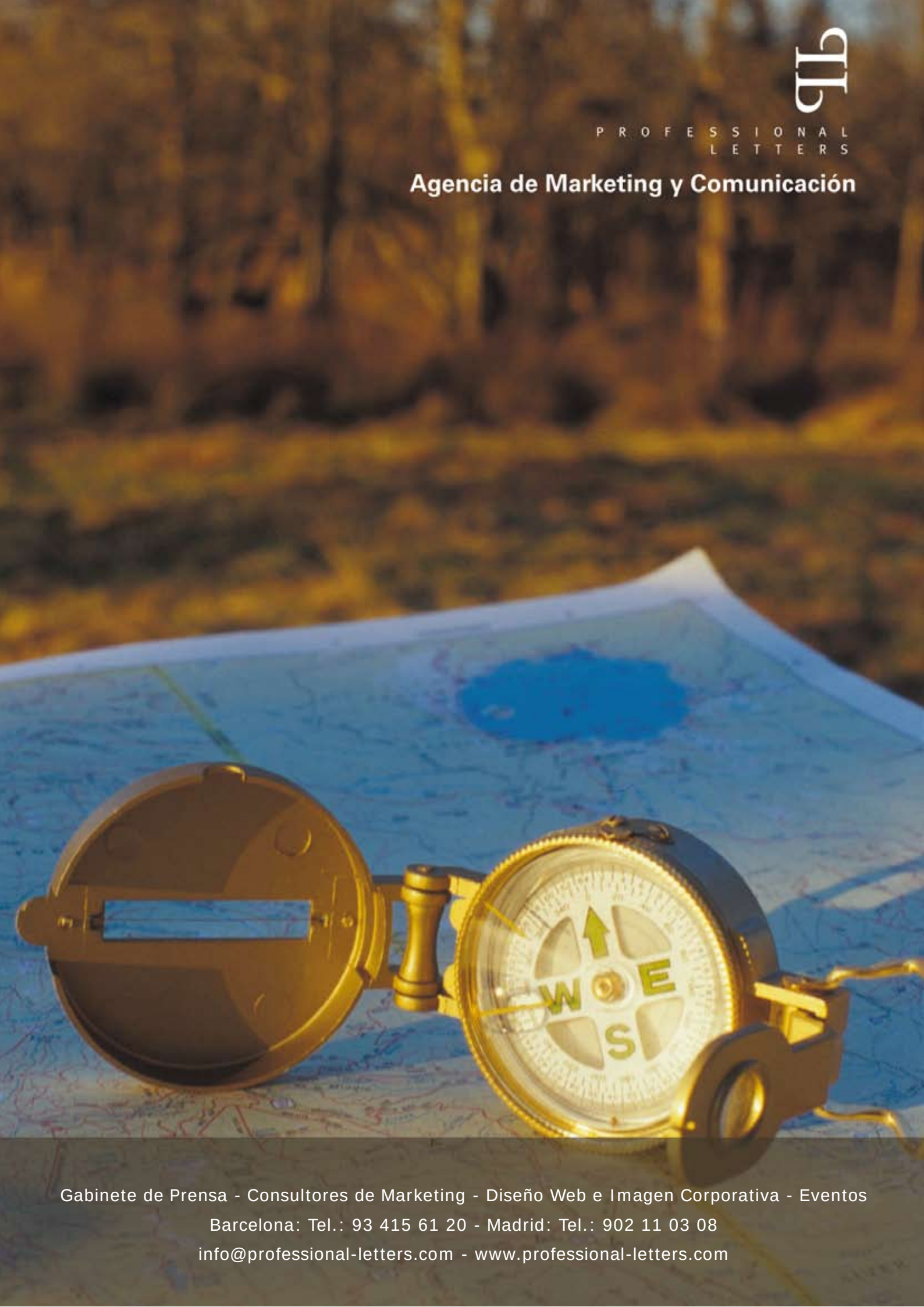
# DIRECTORIO DE CONSULTORÍA

## COMUNITAT VALENCIANA


PROFESSIONAL
LETTERS
Agencia de Marketing y Comunicación
W
E
S
Gabinete de Prensa - Consultores de Marketing - Diseño Web e Imagen Corporativa - Eventos
Barcelona: Tel.: 93 415 61 20 - Madrid: Tel.: 902 11 03 08
info@professional-letters.com - www.professional-letters.com

# INDICE

Directorio DE Consultores


AECTA: ASOCIACIÓN DE EMPRESAS DE CONSULTORÍA TERCIARIO AVANZADO DE LA COMUNITAT VALENCIANA

ENTREVISTA A TOMÁS GUILLÉN GORBE ..... 5-6

TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN – NUEVAS TECNOLOGÍAS- INFORMÁTICA

ABANTECH ..... 7
ADECUA ..... 8
DIANA SOFTWARE SOLUTIONS ..... 9
OdPe Business Solutions® ..... 10
GRUPO INNOVA ..... 19

I+D+I

INNÓVALIS ..... 11
GRUPO INNOVA ..... 19
QPT CONSULTORES ..... 30

RRHH – COACHING-

ADECUA ..... 8
EQUIPO HUMANO ..... 12
FORINTEC ..... 13
FUNDESEM BUSINESS CONSULTING ..... 14
INTELEMA ..... 15
PSICOTEC ..... 16

CONSULTORÍA DE INNOVACIÓN

ALIAS ALLIED TO GROW ..... 17
CAPITAL INTELECTUAL CREATIVO ..... 18
FORINTEC ..... 13
GRUPO INNOVA ..... 19
INSTITUTO VALENCIANO DE LA INNOVACIÓN ..... 20
ADECUA ..... 8
INNÓVALIS ..... 11
TRES-e ..... 23
QPT CONSULTORES ..... 30

MARKETING Y VENTAS

CAPITAL INTELECTUAL CREATIVO ..... 18
FUNDESEM BUSINESS CONSULTING ..... 14
TDC – TALLER DE CLIENTES ..... 21
TRES-e ..... 23

FORMACIÓN

ADECUA ..... 8
ADUM Consulting ..... 22
FORINTEC ..... 13
OdPe Business Solutions® ..... 10
EQUIPO HUMANO ..... 12
PSICOTEC ..... 16
TDC – TALLER DE CLIENTES ..... 21
ALVELEAN CONSULTORES ..... 25
INNÓVALIS ..... 11

# INDICE

Directorio DE Consultores


CONSULTORÍA DE NEGOCIO - ESTRATÉGICA

TRES-e ..... 23
ABANTECH ..... 7
ADECUA ..... 8
ADUM Consulting ..... 22
ALIAN SOLUTIONS ..... 24
ALIAS ALLIED TO GROW ..... 17
ALVELEAN CONSULTORES ..... 25
ANALIZA ..... 26
AQUAMI CONSULTORES ..... 27
CDI ..... 28
FORINTEC ..... 13
FUNDESEM BUSINESS CONSULTING ..... 14
GRUPO INNOVA ..... 19
LEANSIS CONSULTORES ..... 29
OdPe Business Solutions® ..... 10
QPT CONSULTORES ..... 30

BUSINESS INTELLIGENCE Y GESTIÓN DE LA INFORMACIÓN

DIANA SOFTWARE SOLUTIONS ..... 9

ARQUITECTURA

TOMÁSLLAVADOR ARQUITECTOS E INGENIEROS ..... 31

SERVICIOS EN CALIDAD, MEDIO AMBIENTE Y SEGURIDAD Y SALUD LABORAL

GRUPO ATISAE ..... 32
ADECUA ..... 8
QPT CONSULTORES ..... 30
GRUPO INNOVA ..... 19

FINANCIACIÓN PÚBLICA - LICITACIÓN PÚBLICA

CAPITAL INTELECTUAL CREATIVO ..... 18
INSTITUTO VALENCIANO DE LA INNOVACIÓN ..... 20
INNÓVALIS ..... 11
AQUAMI CONSULTORES ..... 27

CONSULTORES DE RIESGOS Y SEGUROS

CAPITAL RISK ..... 33

COMERCIO, TURISMO Y OCIO

COTO CONSULTING ..... 34

INTERNACIONALIZACIÓN

TRES-e ..... 23
ALIAN SOLUTIONS ..... 24
ALIAS ALLIED TO GROW ..... 17

PRODUCCIÓN Y LOGÍSTICA INTERNA

CDI ..... 28
LEANSIS CONSULTORES ..... 29
QPT CONSULTORES ..... 30

# AECTA, representante de los consultores de la Comunitat Valenciana, fomenta el cambio de modelo de negocio basado en la innovación en la gestión empresarial y los servicios avanzados

## ENTREVISTA A TOMÁS GUILLÉN GORBE, Economista y experto en Estrategia y Dirección de Empresas, Presidente de la Asociación de Empresas de Consultoría Terciario Avanzado de la Comunitat Valenciana (AECTA).

"En la situación económica actual se hace más indispensable el apoyo de un consultor. El conocimiento y el asesoramiento que un profesional externo puede aportar es vital para que las empresas se adapten a un mercado en constante cambio".

¿Cuál es la función principal de las consultorías y los servicios avanzados?

Nuestro sector está formado por empresas de servicios avanzados que centran su actividad en la consultoría de negocio desde sus distintas áreas funcionales. Por ello, somos un colectivo empresarial orientado al desarrollo y mejora competitiva real del resto de actividades productivas y de servicios de la Comunitat Valenciana. Los consultores y empresas de servicios avanzados ofrecemos soluciones adaptadas a cada reto. Las principales fortalezas del sector se pueden resumir en varios puntos: Know how y capital humano experimentado, soluciones específicas en cada área y adaptadas a las necesidades de cada cliente, con una proximidad física y mediante un asesoramiento directo e implicado en los resultados de la empresa.

Estamos en una época de incertidumbre económica ¿Cree que las empresas son conscientes de la necesidad del apoyo que ofrece su sector?

Desde hace veinticinco años en AECTA intentamos difundir entre el tejido empresarial valenciano que el Terciario Avanzado es un sector necesario para las empresas y las instituciones. El objetivo es dotar a la sociedad de una estructura proveedora de servicios altamente cualificados y adaptada a las necesidades de nuestro tejido empresarial. Creemos que especialmente en estos momentos las pymes necesitan un proceso de reflexión crítico, objetivo y externo para revisar sus modelos de negocio y conseguir una mejora competitiva.

Los consultores mantienen que con sus servicios se ahorran costes y se optimizan los recursos de las empresas. ¿Cómo se puede explicar esa labor?

Las consultoras mantienen un modelo de negocio por prestación temporal de servicios (lo que dura un proyecto) con lo que tienen un componente externo de gasto y dimensionado a las capacidades que tiene cada empresa en cada momento.

Podemos trabajar desde una sola sesión al mes de seguimiento y apoyo a la dirección con costes anecdóticos hasta poder integrar un equipo de trabajo de 5, 10 o 20 personas experimentadas y coordinadas para una intervención puntual que necesita la empresa; esa flexibilidad nunca la podrá dar la estructura interna.

Lo importante es la decisión de compra, saber qué es lo que necesita la empresa y dar el valor añadido que se espera con nuestro servicio en la organización y en su balance económico. Si esto se hace adecuadamente el impacto es elevado y el importe mínimo. El último estudio realizado por la Asociación Española de Consultoría estima que por cada euro invertido en consultoría a la empresa le generaba un retorno multiplicador de ocho euros en su cuenta de explotación.

# **AECTA**: ASOCIACIÓN DE EMPRESAS DE CONSULTORÍA TERCIARIO AVANZADO DE LA COMUNITAT VALENCIANA

¿Cómo describiría las experiencias comunes entre consultor y empresario?

Es un proceso basado en la relación personal de confianza, apoyo y compromiso. En todas las organizaciones hay situaciones complejas, por lo que el hacer un verdadero diagnóstico de la situación e identificar los puntos clave de mejora es determinante en la primera fase para demostrar la experiencia y conocimiento de la realidad empresarial, además del conocimiento técnico de la materia para que el empresario pueda apreciar el valor añadido que les puedes aportar desde los diferente proyectos que se ejecuten.

> Intentamos educar a la pyme para que mejore su competitividad apoyándose en la innovación en la gestión

A partir de ese momento la relación debe de ser franca, de manera que la confianza empiece a generar una predisposición a los cambios e incorporación de las acciones y herramientas de mejora necesarias. Siempre hay procesos de resistencia y en muchos casos de cultura pero, si hay compromiso, al final se mejora el modelo de negocio, con la consecuente repercusión en la cuenta de resultados.

Una buena muestra de los proyectos puestos en marcha por las consultoras se recoge en el libro "Casos de Éxito" que hemos publicado desde AECTA, donde están incluidos diferentes casos en los que se aportan soluciones competitivas en las diferentes especialidades de la consultoría.

¿En qué basa AECTA su trabajo en conjunto?

Principalmente las líneas en las que trabaja AECTA en los últimos años son:

1.- Potenciar la demanda de servicios de consultoría dentro del tejido empresarial valenciano mediante acuerdos y acciones de difusión.

2.- Estructuración de la oferta de manera especializada y generación de oportunidades de visibilidad para nuestros asociados como elemento de dinamización del sector.

3.- Puesta en marcha de iniciativas de cooperación y programas conjuntos de trabajo para el desarrollo de nuevos mercados.

4.- Informar y formar en todos los aspectos relacionados con la actividad de negocio de la consultoría y nuestro papel dentro del tejido empresarial

5.- Ser los interlocutores naturales con la Administración y organismos como representante patronal del sector en la defensa del desarrollo de nuestra actividad.

AECTA sirve de interlocutor entre la Administración y las empresas ¿Con qué objetivo?

Realmente nuestra línea de colaboración con la Consellería no es de las más importantes: ya que no somos tan significativos como otros grandes sectores, nuestro papel con la administración va más en la línea de preocuparnos por nuestro clientes que si que suman un tamaño e importancia significativa de la realidad empresarial actual. A nuestras empresas les preocupa que existan programas efectivos para ayudar a la pymes, que se ajusten a la realidad que tienen, a sus necesidades. Las pymes necesitan reorientación de sus modelos y cambiar los paradigmas de gestión, para todo esto el apoyo externo en estos momentos es necesario.

Por último, a una empresa en apuros ¿Cómo les convencería de que necesitan los servicios que ofrecen las consultoras asociadas a AECTA?

Cada día se hace más difícil demostrar a las empresas que la consultoría es rentable. Uno de los inconvenientes es que a muchas empresas la situación actual de mercado les ha sobrevenido y muchas no saben hacia dónde ir, y en el mercado actual ante una situación incierta la primera medida que se adopta es reducir gastos, sobre todo los externos. Desde AECTA intentamos educar a la pyme en tipología de servicios para que vea todo lo que puede hacer para mejorar su competitividad y quien dispone de las herramientas necesarias para desarrollarlo.

Es evidente que la empresa necesita un cambio rápido, generar innovación, interiorizar los avances de mercado, los cambios de cultura y valores. Las empresas deben reordenar sus recursos con la mayor eficacia y eficiencia para mejorar su productividad de manera innovadora. Está en manos de esas empresas emprender medidas desde hoy mismo, y para embarcarse en ese proyecto no están solas. El sector de la consultoría ha estado siempre en ese proceso y ahora es más vital su apoyo y compromiso en la revisión de los modelos de negocio para garantizar el futuro de un tejido empresarial renovado.

## INFO

Calle Espinosa 8, Despacho 402
46008 Valencia
Tel.: 96 392 32 10
Fax: 96 391 33 20

www.aecta.org

# ABANTECH CONSULTORÍA INFORMÁTICA Y DE NEGOCIO

## ABANTECH

Ramón Casals, socio director de Abantech

Hoy en día, tener unos sistemas de información adecuados a la estrategia empresarial es un factor clave para obtener el éxito. ABANTECH puede ayudarles en este sentido.

### LA EMPRESA

ABANTECH es una Consultoría Informática y de Negocio constituida en Valencia en el año 2007, especializada en la implantación de soluciones tecnológicas de alto valor añadido, y en el desarrollo de aplicaciones de software a medida.

Fundada por Ramón Casals Cañellas, socio director, quien cuenta con una experiencia profesional de más de 12 años en los sectores de la consultoría, industrial y telecomunicaciones. Sus estudios de Matemáticas y de Ingeniero Técnico en Informática, sumados a un Executive MBA, le proporcionan una visión global de negocio.

La Misión de ABANTECH es hacer llegar la tecnología a las empresas que lo necesiten, y ayudar a nuestros clientes a alcanzar el éxito empresarial. Para ello, ponemos a su alcance nuestra experiencia, manteniendo el compromiso con la realidad de los tres ejes que marcan todo proyecto: funcionalidades deseadas, recursos disponibles y limitaciones de duración.

No tenemos ninguna exclusiva con ningún proveedor, lo que asegura nuestra independencia a la hora de decidir qué solución encaja mejor en la organización de nuestros clientes. Esta característica, unida a nuestro equipo de colaboradores altamente capacitados, es una gran ventaja competitiva, pues garantiza que cada cliente tendrá justamente la solución que necesita.

### NUESTROS VALORES

- Con nuestros clientes: responsabilidad e implicación total
- Con nuestro equipo: respeto
- Con la sociedad: compromiso
- Con nuestros socios: crecimiento sostenible

### EXPERIENCIA

Entre nuestros clientes actuales figuran multinacionales como CIRSA (recreativos) y THOMSON REUTERS (proveedores de información especializada), así como pymes de la Comunidad Valenciana.

Hasta la fecha hemos desarrollado proyectos de todo tipo, destacando:

- Business Intelligence, creando conocimiento de calidad a nivel directivo, mediante el análisis de los datos preexistentes en bases de datos de la empresa, para ayudar a la toma de decisiones empresariales.
- Cuadros de Mando Integral, proporcionando a los gerentes una mirada global de las prestaciones de su negocio, a través de indicadores clave, como pueden ser el índice de liquidez, ratios de endeudamiento, índice DuPont o el ratio de rentabilidad del capital invertido.
- Diseño y desarrollo de software específico para explotar bases de datos para CIRSA, entre otros proyectos realizados para este cliente.
- Automatización de procesos de consulta de bases de datos para THOMSON REUTERS.
- Diseños de páginas Web, campañas SEO y de marketing online.
- Implantación de distintos ERP y CRM para pymes de la Comunidad Valenciana.
- Implantación de sistemas de Gestión Documental, para administrar el flujo de documentos en una organización, facilitar la recuperación de información desde los mismos, y garantizar su conservación indefinida.
- Migración de Contabilidades entre distintos sistemas contables, y adaptación del PGC 1990 al PGC de 2008.

### SERVICIOS

Nuestra diferenciación está caracterizada por la calidad de nuestro servicio y el trato altamente personalizado y orientado al detalle y a la consecución de resultados.

**Consultoría**

- Implantación de soluciones informáticas.
- Asesoramiento tecnológico general.
- Análisis y mejora de procesos de gestión.
- Business Intelligence, explotación de bases de datos.

**Software a medida**

- Desarrollos de todo tipo (Java, C++, Delphi, .Net, Php, Pl/Sql, Oracle, MySql).

**Web**

- Webs presenciales, catálogos, tiendas, portales.
- Optimización para buscadores (SEO).
- Planificación de campañas de marketing 2.0.

### RECONOCIMIENTO

En el año 2008 ABANTECH resultó GANADORA del Primer Premio a la Gestión Empresarial en los Premios Valencia Emprende 2008. Estos premios, convocados por el Ayuntamiento de Valencia, pretenden fomentar y apoyar las acciones emprendedoras ubicadas tanto dentro como fuera de la ciudad de Valencia.

abantech

**INFO**

Cardenal Benlloch 22, 4º 3ª
46021 Valencia
Tel.: 963 362 575
Móbil: 687 869 729

informacion@abantech.es
www.abantech.es

# ADECUA TIENE EL OBJETIVO DE ASESORAR Y PARTICIPAR EN LA ADAPTACIÓN A LOS CAMBIOS TECNOLÓGICOS Y DE GESTIÓN EN LAS ORGANIZACIONES

## ADECUA

Desde 1997 Adecua tiene como objetivo asesorar y participar en la adaptación a los cambios tecnológicos y de gestión en las organizaciones, ayudándoles a integrar mejoras en sus procesos, darles la formación adecuada y proporcionarles la mayor cantidad de información a los temas tratados; con el fin de aumentar sus capacidades para continuar y mantener a la organización en mejores condiciones competitivas.

### EQUIPO DE TRABAJO

Somos profesionales con conocimientos y experiencia, que además, mantenemos un espíritu de trabajo en equipo con iniciativa propia e imaginación e ingenio en las soluciones aportadas. El equipo que hemos formado obedece a la inquietud de la organización y al espíritu de la misma por ofrecer soluciones relacionales e imaginativas.

### VALOR AÑADIDO

Consultora de Referencia del Club de Excelencia en Gestión, Licenciatarios de Autoevaluación en el modelo EFQM, Licencia oficial de Formación en el modelo EFQM y Evaluadores acreditados por el Club Excelencia en Gestión.

Experiencia en gestión de entidades públicas en la aplicación del Modelo EFQM de Excelencia y Sistemas de Gestión.

Investigación, ponencias y publicaciones sobre Modelo de Excelencia y Gestión de la Calidad.

## SERVICIOS

### Sistemas de gestión

- Diseño
- Implantación
- Mantenimiento
- Evaluación y auditorías internas
- Soluciones

### Modelos de excelencia EFQM

- Licencia para Autoevaluación
- Licencia de Formación Oficial
- Consultora de Referencia del Club de la Excelencia
- Apoyo a procesos de evaluación
- Despliegue de la mejora
- Elaboración de memorias

### Estrategia y procesos

- Estrategia
- Expectativas y resultados
- Gestión y mejora de procesos
- Gestión de las operaciones

### Responsabilidad corporativa

- Modelos de RSC
- Implantación política
- Acción social
- Gestión ética
- Comunicación resultados

### Outsourcing

- Apoyo a la Dirección
- Gestión de los procesos y Mejora continua del sistema
- Formación - Comunicación
- Documentación - Actualización

### Gestión de la innovación

- Sistemas gestión I+D+i
- Protección y valoración de la Innovación
- Proyectos de I+D+i
- Estudios y planificación
- Motores de Innovación

### Medio Ambiente

- Diseño de proyectos de mecanismos de desarrollo limpio
- Eficiencia energética y reducción de emisiones

### RRHH y desarrollo organizativo

- Gestión de las personas
- Desarrollo organizativo
- Modelos organizativos
- Estudios y Planificación

### Formación

- Estrategia y Procesos
- Equipos de Alto Rendimiento
- Gestión de Recursos Humanos
- Gestión de la Innovación
- Modelos de Excelencia
- Responsabilidad Corporativa
- Sistemas de Gestión
- Formación a medida

### SECTOR ACTUACIÓN

Entidades y organizaciones públicas y privadas

adecua
www.grupoadecua.com

### INFO

Sede central:
Espartero 13,1º
46007 Valencia
Tel.: 902 200 091
Fax: 902 333 348

gestion@grupoadecua.com

# CONSULTORÍA ESPECIALIZADA EN LA IMPLANTACIÓN DE SOLUCIONES DE GESTIÓN DEL RENDIMIENTO CORPORATIVO Y BUSINESS INTELLIGENCE

## DIANA SOFTWARE SOLUTIONS, S.L.

### HISTORIA DE LA EMPRESA

**DIANA** es una consultoría especializada en la implantación de soluciones de Gestión del Rendimiento Corporativo y Business Intelligence. Con una experiencia de 12 años y más de 50 proyectos específicos de Business Intelligence desarrollados para todo tipo de sectores, actividades y retos tecnológicos, **DIANA** es una apuesta segura para abordar un proyecto de Inteligencia de Negocio, sea de la envergadura que sea.

Somos **IBM Business Partner**, expertos en el área de Information Management, y contamos con un equipo muy especializado, certificado en las áreas de experiencia y competencias que exige la pertenencia al canal de IBM. En estos momentos somos la principal referencia de IBM para la Comunidad Valenciana en proyectos de Business Intelligence con software Cognos.

Apoyados en nuestra especialización en BI y con una experiencia de 12 años, hemos abordado proyectos realizados en el entorno de **cinco dimensiones de trabajo**: para todo tipo de entornos de **bases de datos** (Oracle, SQL Server, DB2, Informix, etc), para todo tipo de **ERP** (SAP, Oracle, Dynamics AX, Dynamics NAV, JD Edwards, Sage X3, etc), para todo tipo de **sectores** (construcción, retail, sanidad, automoción, seguros, mutualidades, alimentación, distribución, etc), para todo tipo de **alcances** (financiero, comercial, producción, recursos humanos, calidad, etc) y para todo tipo de **ámbitos** (cuadro de mando integral, reporting, planificación y presupuestación, análisis dinámico, simulación, previsión, etc).

Somos expertos en **datawarehousing** y modelización de entornos complejos. Los proyectos de Business Intelligence requieren de la máxima especialización. En DIANA todos los recursos están enfocados hacia BI. Y siempre apoyados en nuestro principal objetivo: conseguir la máxima fiabilidad, lo que equivale a que nuestros clientes tienen cero sorpresas en todas las fases de la relación con Diana: desde el proceso de venta, puesta en marcha del proyecto y postventa.

Nuestras áreas de experiencia comprenden todo tipo de entornos de base de datos, sectores, ERP's, alcances y ámbitos. Algunos de nuestros trabajos se enmarcan entre las siguientes tipologías:

**Executive Information System para:**

- Dirección General
- Área Financiera
- Área Comercial
- Área Producción
- Área Logística
- Área Compras
- Área Recursos Humanos

**Cuadro de Mando Integral**
**Análisis de Costes**
**Inteligencia de Clientes**
**Sistemas de Análisis ad-hoc**
**Análisis de predictivilidad**

**DIANA** es socio, corporativo o a través de su equipo directivo, de diferentes asociaciones, entre las que se encuentra la AECTA (Asociación de Empresas de Consultoría-Terciario Avanzado de la Comunidad Valenciana), CGCE (Centro de Gestión del Conocimiento), ITI Instituto Tecnológico de Informática), AIDO (Instituto Tecnológico de Óptica, Color e Imagen), etc.

### EQUIPO DIRECTIVO

- **Francisco Diana Gómez**
  Director General
- **César López Rodríguez**
  Director de Operaciones
- **Pedro Castelló de Pereda**
  Director Comercial

### PRODUCTOS Y SERVICIOS

Implantamos la suite completa de soluciones de IBM Cognos, entre los que podemos destacar:

- Planificación y Presupuestación
- Reporting
- Análisis Multidimensional
- Cuadro de Mando Integral
- Alertas
- Simulación
- Análisis Predictivo

### VALOR AÑADIDO

Somos conscientes de que la mayoría de proyectos tecnológicos tienen dificultades para cumplir las expectativas prometidas. Nuestro posicionamiento es radicalmente distinto de estos enfoques. Nosotros estamos comprometidos con la **máxima fiabilidad**. Nuestros proyectos no producen sorpresas en los clientes ya que **prometemos lo que podemos cumplir y cumplimos lo que prometemos**.

Detrás de la aparente sencillez de esta filosofía se esconde nuestra principal ventaja competitiva. **Los proyectos se cumplen en plazos y coste**, estamos radicalmente enfocados al cliente y somos extremadamente **respetuosos con las promesas**, sin generar falsas expectativas desde el momento inicial de la venta, pasando por la ejecución del proyecto hasta llegar a la postventa y soporte posterior.

Escoger a **DIANA** es acertar seguro en cualquier proyecto de Business Intelligence, sea para el ámbito, envergadura o alcance que sea.

diana
acierta seguro

### INFO

Diana Software Solutions, S.L.
c/ Uruguay, 13 - Of.705
46007 - Valencia
Tel.: 902.154.155
Fax: 902.154.156

info@diana.net
www.diana.net

# NUESTRO MODELO DE NEGOCIO ESTÁ ENFOCADO A LA CONSTANTE GENERACIÓN DE VALOR Y ADQUISICIÓN DE CONOCIMIENTO.

## OdPe Business Solutions®

Nacho Albiol-Socio Fundador y CEO de OdPe

**OdPe Business Solutions®** es una empresa internacional de servicios de consultoría organizativa y tecnológica, especializada en asistir a sus clientes de forma eficaz en la mejora e innovación de sus sistemas de gestión estratégica y administración del trabajo, con presencia en España, Turquía, China y Brasil.

OdPe cuenta con un equipo humano experto en generar valor y aumentar la satisfacción, la productividad y el rendimiento del tiempo que sus clientes invierten en el trabajo diario, tanto en el área ejecutiva como entre sus equipos de proyecto. Trabajamos con algunas de las empresas más productivas de nuestro mercado aplicando una consultoría creativa y la transferencia de las mejores prácticas en dirección de proyectos y la gestión del *portfolio* de Negocio.

### ESPECIALISTAS EN CONSULTORÍA ORGANIZATIVA Y TECNOLÓGICA

En **OdPe Business Solutions®** proporcionamos a nuestros clientes técnicas y herramientas eficaces para crear su propio modelo gestión organizativa, ayudándoles a alcanzar un aumento significativo del rendimiento de sus procesos de negocio y una mayor productividad del trabajo que las personas realizan. Estamos especializados en ayudar a nuestros clientes a aumentar su productividad y eficacia aplicando disciplinas de *Project and Portfolio Management (PPM)*.

A partir de la estrategia del cliente, proveemos un servicio personalizado para establecer un nuevo marco de trabajo eficiente para que sea posible ejecutar una correcta selección y priorización de inversiones alineadas con los objetivos de negocio. En OdPe creamos y diseñamos procesos repetibles y medibles de forma práctica y eficaz para la toma de decisiones estratégicas o de cambio.

**OdPe Business Solutions®** se ha convertido, por experiencia y por la aplicación de técnicas innovadoras y creativas, en líderes del mercado español en la implementación y mantenimiento de la plataforma PPM Clarity™ de CA y los productos de la familia *Project Server y SharePoint de Microsoft®*.

### MODELO DE SERVICIOS

**OdPe Business Solutions®** presenta un modelo de servicios estructurado y dinámico, enfocado a la constante generación de valor y adquisición de conocimiento, mediante:

- **Consultoría de Negocio**
Ofrecemos soluciones prácticas y concretas a nuestros clientes, dando respuesta a las necesidades y nuevas oportunidades que se presentan en escenarios competitivos y globalizados.

- **Consultoría Tecnológica**
Proveemos a los clientes de la más amplia experiencia en el mercado para la implantación e integración de herramientas de gestión de portfolios y dirección de proyectos, necesarias para el gobierno de las TI, la gestión de activos tecnológicos, demanda, servicios,

- **Formación y Capacitación**
Facilitamos cursos especializados y *workshops* a medida para nuestros clientes, así como programas de preparación para diferentes certificaciones en disciplinas y metodologías, necesarias para cualquier proceso de gestión del cambio organizativo, siempre repletos de nuevos retos.

### SECTORES DE ACTUACIÓN

**OdPe Business Solutions®** ha adquirido una gran experiencia trabajando en múltiples proyectos, con grandes empresas líderes de diferentes industrias, que permite ofrecer soluciones enfocadas a resultados a corto y medio plazo mediante el desarrollo de elementos clave necesarios en organizaciones que innovan y compiten en contextos locales e internacionales.

Contamos con experiencia aplicada en sectores como Banca, Seguros, Tecnología y Telecomunicaciones, Energía, Ingeniería, Construcción, Turismo y Administraciones Públicas, para los que hemos contribuido eficazmente en la estrategia de negocio, la distribución de inversiones tácticas y la gestión del trabajo.

### VALOR AÑADIDO

**OdPe Business Solutions®** dispone de las certificaciones ISO 9001 e ISO 14001 que garantizan la homologación de nuestros procesos de gestión con las mejores prácticas empresariales. Aplicamos el estándar OSHAS 18001 para la prevención de riesgos laborales.

Nos hemos convertido en Partner de Referencia de CA Clarity™ Gold Level, somos Partner Certificado de Microsoft® en la competencia *Information Worker* y Project Portfolio Management.

**OdPe Business Solutions®** apoya al Project Management *Institute* (PMI®) y a la *International Project Management Association* (IPMA®) en su tarea de fomentar el desarrollo profesional de la carrera profesional del *Project Manager*. Nuestros recursos disponen, entre otras, de certificaciones PMP®, PDP®, PRINCE2®, ITIL®.

OdPe® BUSINESS SOLUTIONS

### INFO

Oficinas en MADRID
c / Orense, 8 Oficinas
28020 Madrid (España)
Tel.: +34 902 929 506
Fax: +34 963 691 159

Oficinas en BARCELONA
Passeig de Gràcia, 118, Pral.
08008 Barcelona (España)
Tel.: +34 902 929 506
Fax: +34 93 255 31 09

Oficinas en VALENCIA
c / Artes Gráficas, 5 - 2
46010 Valencia (España)
Tel.: +34 902 929 506
Fax: +34 963 691 159

info@odpe.com
www.odpe.com

# INNÓVALIS, GANANDO JUNTOS, CRECIENDO CONTIGO

## INNÓVALIS *Winning Together*

### LA FIRMA

Innóvalis es un grupo de profesionales multidisciplinar con dilatada experiencia en la gestión integral del I+D+i empresarial, Winning Together (ganando juntos) es nuestra filosofía. De esta forma, aportamos una visión diferente de la innovación, formando un equipo integrado con nuestros clientes, con una clara orientación al logro y a la consecución con éxito del proyecto.

Nuestro equipo cuenta con una amplia experiencia en diversos sectores, y especialmente en el de la alimentación en el que asesoramos a grandes empresas líderes a nivel europeo.

### NUESTRO OBJETIVO

Optimizar la canalización de fondos públicos para la financiación de actividades de I+D+i empresarial.

Nuestra metodología de éxito probado durante más de 9 años nos permiten ofrecer un servicio integral en todas las fases críticas de la innovación, desde la financiación de la misma, tanto mediante ayudas directas como deducciones fiscales sin riesgo, hasta la explotación de los resultados. De esta forma, conseguimos que nuestros clientes minimicen el esfuerzo inversor necesario para llevar a cabo sus proyectos, incrementen el volumen de actividades de I+D, establezcan nuevas alianzas con partners estratégicos, colaboren con centros de investigación y potencien sus posibilidades de éxito.

De esta forma la catalización del I+D empresarial es uno de nuestros principales objetivos, haciendo que los proyectos se puedan desarrollar con mayor agilidad, mínimas necesidades financieras y menor incertidumbre.

### NUESTRO COMPROMISO

En Innóvalis nos comprometemos con nuestros clientes y apostamos por sus proyectos. Uno de nuestros aspectos clave y diferenciadores es la integración con clientes y colaboradores en las actividades de I+D+i, formando un único equipo de trabajo, que aúna el conocimiento, la experiencia y una metodología de éxito probado para alcanzar el éxito del proyecto.

### NUESTRA MISIÓN

Una de las claves para mejorar la competitividad de nuestras empresas es la innovación, contar con un asesoramiento adecuado e integral, es clave para alcanzar el éxito. Nuestra misión es acompañar, facilitar y catalizar su camino hacia la innovación.

Una manera diferente de entender la innovación: el inicio de actividades de I+D+i está condicionado, en gran parte, por la fuerte financiación que requieren los mismos y el riesgo e incertidumbre tecnológica que asumimos al iniciar este tipo de proyectos. Es por ello que apostamos con nuestros clientes en su proyecto, supeditando el cobro de nuestros honorarios al éxito del proyecto y a la obtención de financiación para el desarrollo del mismo.

Aportando valor a nuestros clientes: creando y asesorando al comité de innovación, identificando y agilizando los mecanismos de financiación más adecuados, estableciendo alianzas con partners estratégicos y organismos de investigación.

### EQUIPO DIRECTIVO

- Juan José González
  Socio Director
- MªReyes Cerdá
  Asociada
- Miguel Lajo
  Asociado

Innóvalis
Winning Together

### INFO

Ap. de correos 28
46250 l'Alcudia
Tel: +34 675 047 515

www.innovalis.es
info@innovais.es

### financiación

- Financiación pública de la innovación.
- Apoyos públicos a proyectos estratégicos de inversión.
- Asesoramiento integral en materia de financiación.

### estrategia

- Diagnóstico estratégico en I+D+i.
- Plan director de la innovación.
- Dirección del comité de innovación.
- Dirección del departamento de innovación.

### cooperación

- Consorcios estratégicos de cooperación.
- Dirección de grupos en cooperación.
- Gestión y coordinación de proyectos de I+D en cooperación.

### gestión

- Implantación de sistemas de gestión de I+D+i (UNE 166.002).
- Certificación de proyectos de I+D+i (UNE 166.001).

### formación

- Gestión y optimización de proyectos de innovación.
- Gestión del departamento de I+D+i.
- Formación in company personalizada.

### deducción

- Deducciones fiscales al I+D+i.
- Deducciones fiscales por inversiones medioambientales.
- Optimización integral de las deducciones fiscales

# EQUIPO HUMANO S.L.: SOLUCIONES EN RECURSOS HUMANOS

## EQUIPO HUMANO

**Equipo Humano** nace en el año 2001 con dos objetivos claros dentro del mundo de la Consultoría de Recursos Humanos:

- Implantar soluciones a medida para el desarrollo del Capital Humano de nuestros clientes.
- Desarrollar y proponer soluciones en áreas de negocio y procesos de trabajo guiados por la innovación y creatividad

Actualmente, Equipo Humano es un referente en el Desarrollo de Recursos Humanos de la Comunidad Valenciana gracias a la entidad de los proyectos abordados así como a la alta satisfacción que muestran nuestros clientes por marcar un antes y después tras la intervención.

Las áreas de negocio en las que desarrollamos nuestra actividad son:

### CONSULTORIA ORGANIZACIONAL, COMERCIAL Y DE RECURSOS HUMANOS

***Soluciones en la Empresa*** es un lema que define a la perfección el desarrollo de nuestras actuaciones a nivel de Consultoría.

Colaboramos, asistimos y ayudamos a las Empresas en la optimización de plantillas, la potenciación de sus políticas retributivas, el estudio y mejora del clima laboral, el desarrollo departamental y de puestos de trabajo, y en general, todos aquellos aspectos que supongan alcanzar una mayor eficiencia en el desempeño de colaboradores, el desarrollo de la función comercial de la organización y optimización de estructura y departamentos de la Empresa.

### SELECCIÓN Y EVALUACION DE PROFESIONALES

Buscar, captar e incorporar al mejor profesional para la empresa en ocasiones se convierte en un proceso, no solo arduo y complicado sino, de vital importancia para acertar en incorporar a la persona adecuada en el desempeño de ese puesto.

***Nosotros no nos equivocamos***, define la máxima con la que nuestros consultores de selección trabajan para poder ofrecer a las empresas la agilidad en la incorporación de profesionales y la seguridad en la adecuación de los mismos a la empresa, así como los informes de valoración de profesionales que desarrollamos a nivel interno para las organizaciones a fin de detectar potenciales y definir procesos de promoción interna.

### FORMACION

***La verdadera formación supone una autentica transformación***, nuestros formadores son meros facilitadores en el proceso de aprendizaje de los asistentes que participan en las sesiones de formación y provocan la interiorización de conceptos, el desarrollo de aptitudes profesionales, la potenciación de habilidades y competencias y la mejora de actitudes mediante la aplicación práctica de los contenidos, el método del caso práctico y la asignación de roles en dinámicas y rol-playing garantizando que el participante "*aprenda haciendo y sacando conclusiones y mejoras de sus errores*".

La formación se desarrolla mediante clases presenciales, *In Company, Talleres Multiempresa* o en *Modalidad Teleformación* a través de la Plataforma *Aula Equipo Humano.*

### OUTDOOR TRAINING

En esta formación totalmente práctica las personas realizan actividades en común, que son representativas o metafóricas de las situaciones laborales, pero alejados del entorno habitual del trabajo para lograr conseguir e interiorizar de forma más efectiva los objetivos planteados inicialmente. Posteriormente se desarrolla una reflexión en base a lo practicado y aprendido para poder transferir lo aprendido al puesto del trabajo.

### APOSTAMOS POR LA NUEVA FORMACION

Formación en creatividad e innovación así como la formación experiencial son dos valores diferenciales de Equipo Humano.

***Pensar fuera de la caja***: hacer cosas diferentes nos diferencia y genera ventajas competitivas. En un momento de mercados maduros y desarrollados la creatividad e innovación nos generará la ventaja frente a nuestros competidores. Olvidamos auto-limitaciones y proponemos cosas nuevas a mercados y clientes.

Desde la Formación Experiencial planteamos una formación diferente, eficiente y focalizada en objetivos formativos alcanzables a corto plazo, en la que a través de actividades alegóricas a entornos profesionales, pero alejados de entornos tradicionales de formación, provocamos el desarrollo profesional y personal de los participantes.

equipo humano s.l.

## INFO

**CENTRAL**
Avda. Maestro Rodrigo 107, Bloque D - 1º
46015 Valencia
**VALENCIA**
Avda. Cid 10
46018 Valencia
**CASTELLÓN**
Avda. República Argentina 10
12006 Castellón
**MADRID**
C/ Rufino González 40 1º.
28037 Madrid

**Telf: 902 110 473**
**www.equipohumano.net**

# CONSULTORA CON MÁS DE 15 AÑOS DE EXPERIENCIA

## Forintec

**Forintec** es una empresa consultora con más de 15 años de experiencia ofreciendo **soluciones de Consultoría, Formación e Innovación** a pymes, grandes empresas e instituciones.

Está formada por un **equipo multidisciplinar de 30 consultores** que posee una visión profunda de los distintos sectores del mercado laboral, así como un **conocimiento muy versátil por interrelación entre las diferentes empresas** con las que trabajamos; **éstas son muy diversas, debido a su pertenencia a distintos sectores de actividad y a sus dimensiones y relevancia empresarial e institucional. Además trabajamos con entidades sin ánimo de lucro, colegios profesionales y organismos públicos como Consellerias, Ayuntamientos y Diputaciones.**

### ÁREAS DE ACTUACIÓN

Desde Forintec tratamos de estar al lado de nuestros clientes ofreciéndoles soluciones especializadas enfocadas al aumento de su productividad-beneficios y/o la disminución de sus costes.

**Trabajamos con ellos a través de 5 Áreas de servicio: Estrategia e Innovación, Dirección General, Recursos Humanos y Formación, Sistemas de Gestión, y Organización y Productividad.**

**Estrategia e Innovación**

**Apoyamos a la propiedad para analizar el mercado, la competencia, los productos y el posicionamiento,** definiendo y planificando los negocios, la estrategia y el plan de proyectos de innovación orientados a la rentabilidad de la empresa:

Gestión de la innovación, planes estratégicos de innovación, auditorías de marketing, planes de marketing y ventas, desarrollo de negocio, internacionalización, diagnósticos y planes estratégicos de sostenibilidad de municipios (AGENDAS 21)…

**Dirección General**

**Analizamos y desarrollamos un modelo de gestión, organización y eficiencia en los recursos,** dando solución a los problemas y aumentando la competitividad:

Diagnósticos competitivos, planes estratégicos de calidad total, configuración de la empresa familiar y protocolo, soluciones económico-financieras y control de costes, gestión de la crisis e *Interim Management*, Cuadro de Mando Integral, concentración empresarial, asesoramiento empresarial personalizado para la Dirección…

**Evalución y Desarrollo del Talento**

Realizamos **identificación, evaluación, desarrollo y fidelización del talento :**

Selección de personal, estudios de clima laboral, sistemas de gestión de RRHH: gestión por competencias, planes de formación, desarrollo del capital humano: mentoring, coaching ejecutivo y de equipos, dinamización ejecutiva de equipos directivos, outdoor training, entrenamiento en microcompetencias y talleres especiales: inteligencia emocional, risoterapia, etc…

**Sistemas de Gestión**

Nos dedicamos a la mejora de la Gestión en base a la **mejora de los procesos y la implantación de sistemas certificables que aseguren eficacia organizativa, el cumplimiento de normativas legales y satisfacción de clientes:**

Diseño e implantación de Sistemas de Gestión de la Calidad según ISO 9001, ISO 22000, BRC / IFS, Q Turística, Calidad de Producto / para Marcado CE, UNE 166000, OHSAS 18.001, CPC, auditorías ambientales, estudios de impacto ambiental, implantación de Sistemas de Gestión Medioambiental ISO 14001, IPPC (AAI), prevención, tratamiento y minimización de residuos, integración y conexión entre Sistemas de Gestión certificables, gestión externalizada de Sistemas de Gestión…

**Organización y Productividad**

**Análisis y desarrollo de la eficacia organizativa, de la productividad y de un mejor rendimiento de los procesos** de la empresa.

Análisis de costes, auditorías de seguridad industrial, planes de desarrollo y rentabilidad industrial, reingeniería de procesos, mejora de métodos y tiempos, sistemas de gestión por procesos, rediseño de instalaciones de producción, mejora de la productividad del proceso, indicadores de gestión…

## Equipo Directivo

- Javier Manglano - Socio Director General
- Enrique Forés - Socio Responsable de Desarrollo de Negocio
- José Vizcaíno - Socio Gerente de Proyectos
- Luis Villanova - Socio Responsable de Administración
- Jose Luis Muñoz - Socio Responsable de Calidad

## Valor Añadido

- **Cercanía al cliente, trabajando en equipo empresa y consultores**
- **Conceptos innovadores** orientados a la **rentabilidad económica y social.**
- **Conocimiento versátil** por interrelación entre los diferentes mercados y gracias al trabajo basado en la **experiencia directa de** 1.500 proyectos / con 800 clientes / de 20 sectores diferentes.
- **Metodología aprobada y respaldada bajo los parámetros del Sistema de Calidad ISO 9001:2008**, certificado por **AENOR**.

Forintec
Consultoría·Formación·Innovación

## INFO

Valencia: FORINTEC, S.L.
C/ Pintor Sorolla, 35. Pta 1.
46002 Valencia
Tel.: 963941895
info@forintec.es
www.forintec.es

Alicante: CONSULTORES DE INNOVACIÓN ESTRATÉGICA, S.L.
C/ Galileo Galilei, 12
03230 Elche Alicante.
Tel.: 966915102 ext: 5201
info@ciestrategica.es
www.ciestrategica.es

# ESTAMOS COMPROMETIDOS EN ASESORAR A NUESTROS CLIENTES PARA AFRONTAR EL PRESENTE Y EL FUTURO PROFESIONAL CON CONFIANZA Y SEGURIDAD

## FUNDESEM BUSINESS CONSULTING

**Fundesem Business Consulting** es un servicio de consultoría especializado que ofrece Fundesem Business School a empresas y a emprendedores con el objetivo de asesorar su plan de negocio, desarrollar soluciones efectivas y contribuir a la mejora de la gestión de las empresas públicas y privadas, desde un enfoque práctico.

Estamos comprometidos en asesorar a nuestros clientes para afrontar el presente y el futuro profesional con confianza y seguridad.

### EQUIPO HUMANO

El equipo de Fundesem Business Consulting, formado por consultores expertos en todas las áreas de actuación, está dirigido por Ignacio Amirola, responsable de Fundesem Business Consulting. Nuestros consultores conforman un equipo de profesionales expertos en todas las áreas, altamente cualificados. Todos están dispuestos a dar respuesta a las inquietudes que se les presentan a los empresarios de hoy, con el respaldo de todo el conocimiento y experticia de nuestros socios en la fundación.

Aún en los tiempos que corren, nuestro equipo está preparado y disponible para orientar su negocio en tiempos de incertidumbre, reorientar empresas y definir nuevos rumbos o estrategias, para obtener mejores resultados.

### SERVICIOS QUE PRESTAMOS

- **Consultoría Estratégica**

Planificación Estratégica, Estrategias de Innovación, Procesos, Dirección de Proyectos, Gestión Financiera, Asesoría y desarrollo de Planes de Negocios, Asesoría para Procesos de Fusiones y Adquisiciones, Gestión de Patrimonios, Cuadros de Mando Integral, etc.

- **Consultoría en Dirección Comercial y Marketing**

Planes Comerciales, Planes de Marketing, Asesoría en Marketing y Planificación Comercial, Estudios de Posicionamiento, Formación a Equipos de Ventas, Estudios de Mercado, Asesoría para apertura a Mercados Internacionales, Global Market, internacionalización, Marketing Estratégico y Relacional, Asesoría en Implantación de CRM, etc.

- **Consultoría en Recursos Humanos**

Desarrollo Organizacional y Gestión del Cambio, Asesorías en Evaluaciones de Desempeño,

Gestión por Competencias, Selección de Personal, Plane de Carrera, Retribución Variable, Políticas de Formación, Coaching, etc.

FUNDESEM Business School

## Valor Añadido

- Respaldo de Fundesem Business School, con todo su equipo de profesionales, consultores y red de empresas que agrupa la fundación.
- Solvencia y prestigio garantizado a través de todos los años de servicio
- Nos motiva cubrir esa necesidad de apoyo a emprendedores y a nuevos negocios. Darle a emprendedores y a empresas la oportunidad de crecer, aprender y construir juntos, con responsabilidad, compromiso y excelencia
- Equipo de primera línea, altamente motivado y comprometido a agregar valor al cliente.
- Sede e instalaciones propias, con la más alta tecnología disponible para estar en contacto con nuestros clientes.

### INFO

Deportistas Hermanos Torres, n° 4
03016 Alicante (España)
Tel./Fax: +34 965 266 800

iamirola@fundesem.es
www.fundesem.es

# SI PARA MEDIR EL ÉXITO DE SU EMPRESA SE GUÍA SÓLO POR LOS NÚMEROS, GUÍESE POR ESTOS:

**96 337 03 83.** Intelema es la compañía de **Recursos Humanos** especializada en mejorar el rendimiento de los profesionales, explorando su parte emocional y desarrollando su potencial dentro de la empresa para obtener los mejores resultados. Porque los números no son lo único que determina el éxito de una empresa.

**Llámenos y se lo demostraremos.** ▶ **96 337 03 83** ▶ **www.intelema.es**

intelema Recursos Humanos Inteligentes

Los lazos entre las personas y, también, entre las instituciones no se estrechan esperando recibir servicio o favor del otro, sino procurándoselo. Solo las instituciones que son conscientes de que su fin último es el servir a la sociedad en que se encuentran alcanzan a encontrar su espacio en ella. Desde su creación en 1985, hace ya veinticinco años, esta forma de orientar nuestra cultura y estilo ha impregnado nuestra forma de hacer. De tal convencimiento nació nuestro mensaje,

# PSICOTEC. SU SOCIO EN RECURSOS HUMANOS

Nuestra principal misión es conocer las necesidades de nuestros Clientes y ofrecer **soluciones a medida**, por lo que damos prioridad al contacto directo y al intercambio de ideas, basándonos en la **fiabilidad de nuestra metodología, la credibilidad y profesionalidad de nuestro equipo**, avalado por nuestra trayectoria, y por supuesto nuestra **capacidad de respuesta** a todo tipo de situaciones, en definitiva, poder ser:

## SU SOCIO EN RECURSOS HUMANOS

EQUIPO DIRECTIVO

- **D. Ignacio del Busto:** Consejero Delgado
- **Dña. Mª Luisa Rioboó:** Dtora. Gnral. S&D
- **D. Pedro César Martínez:** Dtor. Gnral. F&C
- **Dña. Vanessa Hernanz:** Directora Levante
- **Dña. Carmen Rodriguez:** Directora Centro
- **Dña. María Risco:** Directora Andalucía
- **Dña. Anna Boixader:** Directora Cataluña
- **Dña. Susana Bogalho:** Directora Portugal
- **Dña. Kareen Rivas:** Directora Perú
- **Dña. Patricia Díaz:** Resp. Desarrollo LATAM/EMEA

**INFO**

Gran Vía Fernando El Católico, 16, 1º, 2ª - 46008 Valencia
Telf.: 96 352 27 84 - Fax: 96 352 28 26
www.psicotec.es - www.psicotecjobs.com

# NUESTRO LEIV MOTIV, "ALLIED TO GROW" RESUME LA VISIÓN DE ALIAS

## ALIAS, ALLIED TO GROW

Alias-, se constituye con el objetivo de reunir una Red de profesionales capaces de ofrecer servicios avanzados a empresas y organizaciones a nivel local e internacional.

Nuestro leiv motiv, "allied to grow" resume la visión de Alias, estableciendo alianzas estratégicas a medio y largo plazo, con instituciones y empresas a las que aportar valor y capacidad de crecimiento.

Alias centra su funcionamiento en tres sólidos pilares: la Innovación, la Cooperación y la Internacionalización.

La innovación, en su definición amplia, que permite encontrar nuevos formas de hacer, de atrapar valor, de desarrollar la organización y el modelo de negocio.

La cooperación como estrategia fundamental para multiplicar nuestra capacidad y explotar óptimamente nuestros activos clave estableciendo acuerdos y alianzas con otras organizaciones con las que generamos sinergias positivas

La internacionalización, imprescindible para mantener un nivel de competitividad en el mercado global, y donde la combinación de los dos elementos anteriores, cooperación + innovación nos brindarán oportunidades para desarrollar nuestra presencia internacional.

Alias, 'instala capacidades' en las organizaciones con las que colabora, consiguiendo trasladar sus conocimientos y experiencia acumulada en Europa y Latinoamérica.

Alias multiplica el capital relacional de los clientes-aliados con los que trabaja, compartiendo la amplia red de contactos establecida en Europa e Iberoamérica.

SERVICIOS

**INTERNACIONALIZACIÓN EMPRESARIAL:**

• MULTILATERAL

(Banco Mundial, Banco Intera mericano, Naciones Unidas)

- Fomento del Acceso al Mercado Multilateral y Financiación Europea a través de instituciones intermedias

- Formación en internacionalización a través del Mercado Multilateral y Financiación Europea

Referencias: Programa ALI – Acceso a Licitaciones Internacionales DEL Instituto Valenciano de la Exportación, IVEX; Instituto Tecnológico de Óptica, Color e Imagen (AIDO), Instituto Tecnológico de la Construcción (AIDICO), Fundación Instituto Valenciano de la Tecnología (INVATE), Confederación de Empresarios Gallegos (CEG), entre otros

• Creación de Grupos y consorcios de exportación

**INNOVACIÓN:**

• Alias participa en la red de consultoría especializada en innovación TBI!, TOTAL BUSINESS INNOVATION, en la que se reúnen un grupo de empresas y profesionales expertos en la IMPLANTACIÓN DE SISTEMÁTICAS DE DIRECCIÓN DE LA INNOVACIÓN, siguiendo el modelo de IESE (Dr. Joaquím, Vilà)

Referencias: grandes empresas (Anecoop, Air Nostrum) y PYMES (Aranco)

• Proyectos en red para la sistematización de la gestión de la innovación:

Referencia: Proyecto de sistematización de la gestión de la innovación e intraemprendimiento en empresas del cluster salmón, proveedores de minería y otras en colaboración con DICTUC filial de la Pontificia Universidad Católica de Chile.

**DESARROLLO REGIONAL– Políticas, programas y fortalecimiento institucional:**

• Diseños de política regional de Ciencia, Tecnología e innovación

Referencia: Definición del Plan Regional de Ciencia, Tecnología e Innovación de la Región de Magallanes y la Antártica Chilena para el Consejo Nacional de Innovación y Competitividad.

• Sistemas Regionales de Innovación

Referencia: Estudio para la implantación del Sistema Regional de Innovación de la V Región – Valparaíso.

• Planificación estratégica

Referencia: Plan Estratégico de la GVA para la red de Institutos de la Comunidad Valenciana.

• Programas de emprendimiento y creación de empresas

Referencia: Asistencia técnica para la creación de la red de 15 incubadoras de negocio en Chile, para el Ministerio de Economía - CORFO.

• Desarrollo económico local

Referencia: Asistencia técnica para la promoción socioeconómica en la zona de interior de Castellón en el ámbito de la innovación, emprendedurismo y cooperación empresarial a través de Dinamización Económica y Social – CEDES (Diputaciò de Castelló)

**ASISTENCIA TÉCNICA EN PROYECTOS EUROPEOS Y MULTILATERALES**

• Apoyo a instituciones, asociaciones empresariales y centros tecnológicos en la consecución y ejecución de proyectos europeos y multilaterales

Referencia: Instituto de la Mediana y Pequeña Industria Valenciana, Instituto Tecnológico de Informática, Fundación INVATE

**APOYO A LA CREACIÓN Y CONSOLIDACIÓN DE EMPRESAS:**

• Planes de negocio y aceleración de empresas:

Referencia: start-ups en Comunidad Valenciana y Chile

**CONCILIACIÓN**

• Gestión y desarrollo de programas y proyectos en el área social y de conciliación.

Referencia: "Camp de Turia CONCILIA"

• Planes de igualdad y conciliación a empresas,

Referencia: curso on line de planes de igualdad

alias allied to grow

**INFO**

C/Corretgeria 34, 1ºG
46001 Valencia (Spain)
Tel.: +34 96 369 85 85
Fax: +34 96 369 85 89

alias@aliasgroup.com
www.aliasgroup.com

# CONSULTORA ESPECIALIZADA EN GESTIÓN DE LA INNOVACIÓN, FINANCIACIÓN PÚBLICA Y MARKETING ESTRATÉGICO PARA EMPRESAS Y ORGANIZACIONES

## CAPITAL INTELECTUAL CREATIVO SL

### LA FIRMA

Capital Intelectual Creativo, es una consultora especializada en ofrecer soporte a empresas y organizaciones en la gestión de la innovación, financiación y dirección de proyectos así como en marketing estratégico y operativo.

Ofrecemos soluciones y herramientas que permiten desarrollar y ampliar la visión estratégica dentro de la organización, así como facilitar la puesta en marcha de acciones que contribuyan al logro de los objetivos estratégicos propuestos

Ayudamos a las empresas a integrar la innovación en su cultura estratégica, desde una perspectiva global que abarca desde un plan estratégico de innovación hasta la gestión y dinamización de sus proyectos de I+D+i, con el fin de mejorar su posición competitiva y aumentar su valor añadido, o de manera puntual, liderando alguno de los procesos y proyectos de la empresa.

Nuestro objetivo principal es aportar desde la perspectiva de la innovación una visión global para que nuestros clientes cumplan con sus expectativas y generen resultados que se traduzcan en una mejora de su competitividad y maximización de sus resultados. Tenemos alianzas estratégicas con empresas del sector tecnológico que nos permite ofrecer siempre la mejor solución a las necesidades reales de nuestros clientes.

### FILOSOFÍA Y VALORES

Capital Intelectual Creativo, a través de sus consultores especializados en innovación y marketing, ha tenido desde sus inicios profesionales una clara vocación por impulsar la creación y competitividad de empresas a través de la identificación de nuevos modelos de negocio, aplicación de nuevas tecnologías y la búsqueda de nuevas oportunidades de crecimiento y expansión aplicando la creatividad y la innovación.

Ofrecemos un trato directo, personalizado y altamente comprometido con las necesidades reales de nuestros clientes, código ético de conducta y confidencialidad total de la información tratada.

### VALOR AÑADIDO

Identificamos la innovación oculta, potenciamos la existente y proyectamos la futura canalizando de manera eficiente las ayudas y organismos que pueden potenciar la competitividad de nuestros clientes.

Nos comprometemos realmente con los resultados de nuestros clientes, buscamos la colaboración a largo plazo y mantener una relación sólida basada en la confianza y honestidad, nos implicamos realmente con los proyectos y las personas que participan en él, la dedicación es total hasta que se obtienen los resultados esperados.

El equipo directivo lleva más de 10 años asesorando a empresas innovadoras, lo que nos avala en el camino de proponer a nuestros clientes nuevas y diferentes formas de hacer las cosas, potenciar la creatividad de sus recursos humanos, acompañarles en la búsqueda de financiación más conveniente para llevar a cabo sus proyectos de I+D+i, Internacionalización, Cooperación, Innovación Tecnológica, Inversión productiva, Medio Ambiente y Energía, así como la realización de planes estratégicos de innovación y planes de marketing estratégico y operativos.

### AREA DE ESPECIALIZACIÓN Y SERVICIOS

**GESTIÓN DE LA INNOVACIÓN**

- Auditorías tecnológicas
- Mapas de Oportunidades
- Diagnóstico de Innovación
- Vigilancia Estratégica, Competitiva y Tecnológica
- Asesoramiento en Propiedad Industrial e Intelectual
- Plan Estratégico de Innovación
- Generación, selección y evaluación de ideas de negocio
- Cartera de Proyectos de Innovación
- Cooperación Empresarial
- Implantación de sistemas de gestión de innovación

**FINANCIACIÓN Y AYUDAS PÚBLICAS**

- Gestión de ayudas públicas autonómicas, nacionales e internacionales
- Proyectos I+D+i personalizados
- Dirección de proyectos
- Búsqueda de socios tecnológicos y consorcios para desarrollo de proyectos en cooperación.

**MARKETING ESTRATÉGICO Y OPERATIVO**

- Auditorias de marketing y comunicación
- Marketing estratégico, tecnológico y de servicios
- Diseño de producto y packaging
- Análisis de competencia, clientes y mercado
- Redefinición de modelos de negocio
- Implantación de estrategias de comunicación

**SECTORES**

- EIBT
- Industria
- Servicios
- Comercio
- Turismo
- Asociaciones Empresariales

CAPITAL INTELECTUAL CREATIVO
CINC CONSULTORES

**INFO**

Capital Intelectual Creativo
c/ Dean Martin 46 entlo
12004 Castellón
Tel: + 964 03 66 42
Móbil: +630013407

info@capitalcreativo.es
www.capitalcreativo.es

# DESARROLLA SU ACTIVIDAD PRINCIPALMENTE EN LA COMUNIDAD VALENCIANA, CATALUÑA Y MURCIA, EXTENDIÉNDOSE ACTUALMENTE HACIA CASTILLA LA MANCHA Y ARAGÓN

## GRUPO INNOVA

**GRUPO INNOVA** es una empresa de consultoría multidisciplinar con 20 años de experiencia. Está formada por un grupo de 11 personas, Titulados Técnicos y Superiores que desarrollan con éxito y responsabilidad sus proyectos.

**El equipo de trabajo está formado por:**

- 6 ingenieros superiores
- 4 Ingenieros técnicos
- 1 Diplomado en Ciencias Empresariales

Desarrolla su actividad principalmente en la Comunidad Valenciana, Cataluña y Murcia, extendiéndose actualmente hacia Castilla la Mancha y Aragón.

**Entre otros aspectos a destacar de los miembros de Grupo Innova:**

- Lleva la secretaría del **Comité Nacional de Medioambiente de la AEC** (Asociación Española para la Calidad).
- Ha llevado la Presidencia a nivel Nacional del Comité Textil de la **AEC** durante más de 5 años y la Vicepresidencia durante 3 años más.

**Grupo Innova** está especializada en la prestación de servicios de consultoría, de **alto Valor Añadido** para nuestros clientes.

Proporcionamos **Soluciones Eficaces** a las necesidades de nuestros clientes y conseguimos un alto grado de satisfacción de sus expectativas.

Aseguramos la **Validez** de nuestras soluciones.

Conseguimos **Ventajas Competitivas** para nuestros clientes.

**GRUPO INNOVA** es una consultora dinámica cuyas competencias esenciales son la creación de valor a otras empresas acompañándolas en la innovación en la gestión, destacando principalmente aspectos como la reingeniería de procesos, estudios de productividad y costes, sistemas integrados de gestión (Calidad, medioambiente, prevención e innovación) y desarrollo de tecnologías de la información y comunicaciones.

La Dirección de GRUPO INNOVA cuenta con más de 20 años de experiencia en los mercados nacionales. Esta consultora es un instrumento de alto valor añadido para los clientes, que no solo analiza su situación sino que además aporta soluciones eficaces a empresas con voluntad de crecer, de consolidarse en los mercados y aportar a los mismos una oferta diferenciada.

**En los últimos años se ha prestado servicio a más de 350 clientes.**

### ESTRATEGIA, DIRECCIÓN Y ORGANIZACIÓN DE EMPRESAS

- Innovación aplicada para la mejora de competitividad
- Asesoramiento a la dirección de la empresa
- Análisis y Diagnósticos Estratégicos
- Optimización de procesos y recursos
- Reingeniería de procesos
- Estudios de Métodos y Tiempos
- Reducción de Costes productivos
- Sistemas de incentivos
- Reducción de costes energéticos

### SISTEMAS DE GESTIÓN

- Implantación y seguimiento Calidad, Medioambiente y Prevención
- ISO 9001, ISO 14001, OSHAS 18001, ISO 22000
- 5S´s
- Externalización de servicios
- Auditorías
- Calidad turistica (“Q”), APPCC
- Dirección equipos de mejora
- Estudios de impacto ambiental
- Diagnósticos medioambientales
- Cumplimiento Legislación
- Autorización ambiental integrada
- Trámites ante la administración

### TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y COMUNICACIONES

- Análisis y diagnóstico de las estructuras de información
- ERP de empresa
- ERP de centros comerciales abiertos
- Sistemas Fidelización de Clientes
- Auditorías Continuidad de negocio.
- Sistemas de seguridad de la información

### GESTIÓN DE LA INNOVACIÓN I+D+i

- Diagnóstico del estado de la Innovación en la empresa
- Implantación Sistemas de Gestión de la Innovación
- UNE 166001, UNE 166002

### RESPONSABILIDAD SOCIAL EMPRESARIAL (RSE)

- Diagnóstico del estado de la Resposabilidad Social
- Sistemas Gestión RSE
- SGE21
- Memorias de sostenibilidad

grupoInnova
www.grupoinnova.org

### INFO

c/ Paseo Germanias, 12 - bajo
Tel.: 96 291 11 59
Fax: 96 191 08 88
46870 Ontinyent

grupoinnova@grupoinnova.org
www.grupoinnova.org

# INSTITUTO VALENCIANO DE LA INNOVACIÓN, ESPECIALISTAS EN FINANCIACIÓN PÚBLICA DE LA INNOVACIÓN

## INSTITUTO VALENCIANO DE LA INNOVACIÓN

El Instituto Valenciano de la Innovación se constituye como una **plataforma de profesionales** que **generamos valor** para nuestros clientes y entorno social mediante la consultoría especializada en **innovación empresarial**.

En el desarrollo de esta labor buscamos la **excelencia**.

Nuestros servicios principales son la **búsqueda de financiación pública** para los proyectos empresariales innovadores y la **consultoría de proyectos y planes de innovación**. Y además funcionamos como **centro y observatorio tecnológico**.

**Emprendedores y empresas** de distintos sectores, **pequeñas, medianas y grandes**, cuentan con nosotros. Empresas **tecnológicas y de sectores industriales tradicionales**. Empresas con iniciativa y ganas de desarrollarse y crecer. Empresas con vocación de futuro en un entorno global, con las que trabajamos de manera cercana y ágil.

**Colaboramos además con entidades, asociaciones y consultores** proyección complementaria para encontrar las mejores sinergias de rentabilidad y provecho para nuestros clientes.

NUESTRA ÁREA DE CONSULTORÍA ESTÁ INTEGRADA POR:

- **Luis Sirera Serrano**, licenciado en Ciencias Económicas por la Universidad de Valencia y MBA Internacional por la Escuela de Negocios de París, ha desarrollado gran parte de su carrera profesional en multinacionales del sector TIC como IBM, Xerox o Bull. En el año 2002 funda la consultora INFOTELCO SL y en el año 2008 constituye, junto con otros profesionales, el INSTITUTO VALENCIANO DE LA INNOVACIÓN , consultora dedicada al impulso de proyectos empresariales innovadores, de la que es Director en la actualidad
- **Enrique Tormo Sevilla** es ingeniero industrial por la Universidad Politécnica de Madrid y ha realizado Cursos de Doctorado en la Universidad Politécnica de Valencia. En el centro de formación de IBM completó el curso Técnicas de Dirección y Consultoría Avanzada. Ha desarrollado su carrera profesional en empresas como Prebetonc, IBM, Open Solutions o Saytel. En la actualidad es profesor asociado en la Universidad Politécnica de Valencia en el departamento de Proyectos de Ingeniería.
- **Víctor Hugo Osorio Cabrera**, MBA por ESTEMA , Master en Ciencia Políticas por la Pontificia Universidad Javeriana, Curso de Doctorado en Economía Aplicada por la Universidad de Valencia y licenciado en Ciencias Económicas por la Universidad del Valle (Colombia), donde ejerció como Director del Programa de Economía. Además ha impartido docencia en la Pontificia Universidad Javeriana y en la Universidad San Buenaventura. Asimismo ha participado en numerosos seminarios y publicaciones.
- **Carmela Pendón Olivares** ha cursado la licenciatura en Ciencias Actuariales y Financieras, y es diplomada en Ciencias Empresariales por la Escuela Universitaria de Estudios Empresariales de Málaga, con formación complementaria en seminarios diversos, específicamente en marketing de servicios y auditorías de normas ISO.
- **Ana Mateu Zamora** ha cursado el Máster en Tributación en el COEV y la licenciatura en Economía en la Universidad de Valencia. (2002-2009). Posee formación complementaria en aspectos contables y normas de calidad.
- **Karolina Kondzielewska** es licenciada en Filosofía por la Universidad del Cardenal Stefan Wyszynski (Varsovia – Polonia). Ha cursado el Programa de Formación ¨Ética y Responsabilidad Social de la Empresa¨, organizado por la Universitat de València y la Fundación ÉTNOR.

Si tu empresa pretende **innovar o ya lo hace en productos o tecnologías**… si tu empresa invierte en **protección del medio ambiente y eficiencia energética**…si tu empresa tiene **planes de modernización o ampliación de las capacidades productivas**… si tu empresa busca desarrollase en **mercados exteriores**…pensamos honestamente que os **podemos ayudar a financiar vuestros proyectos y a llevarlos a cabo**.

Si lo deseas nos puedes encontrar en el Parque Tecnológico de Paterna en Valencia

### INFO

Instituto Valenciano de la Innovación SL
Ronda Narciso Monturiol, 4
46980 Paterna (Valencia)
Tel.:96 143 70 44

ivai@ivai.es
www.ivai.es

# CONSULTORÍA PARA LA INNOVACIÓN COMERCIAL

## TDC - Taller de Clientes S.L.

### LA EMPRESA

**TDC - Taller de Clientes S.L**. inicia su actividad en Julio de 2002. En sus ocho años de existencia ha prestado sus servicios a las empresas de la Comunidad Valenciana y a otras empresas del resto de España, siempre dentro del ámbito del marketing y las ventas, en la mejora de los resultados comerciales. TDC tiene dos oficinas, una en Valencia y otra en Xàtiva, desde las que presta sus servicios.

***TDC** es una consultora de Marketing y Ventas, cuya misión* es Ayudar a las empresas que venden sus productos y servicios a otras empresas, a conseguir nuevos Clientes, a desarrollarlos y a mantenerlos a lo largo del tiempo, mediante la Consultoría, la Formación y la implantación de metodologías, sistemas y técnicas comerciales avanzadas.

Los consultores de Taller de Clientes tienen una experiencia mínima de 25 años en la comercialización y gestión del área comercial en diferentes sectores de la economía. Nuestra aproximación es mantener la cercanía y el compromiso en la obtención de resultados para los Clientes, realizando seguimiento posterior a nuestra intervención, asegurando los resultados de las recomendaciones realizadas y sistemas implantados.

### LAS ÁREAS DE ESPECIALIZACIÓN Y SERVICIOS

El objetivo de TDC es conseguir el desarrollo e innovación en la función comercial, para que ésta cumpla su misión en la empresa y lleve a la pyme hacia sus objetivos:

- **Recarga comercial**, actualización del sistema comercial mediante la intervención en los **12 procesos comerciales clave.** Más de 45 Clientes en la Comunidad Valenciana de este servicio
- Realización de Planes estratégicos y operativos comerciales, basados en la implantación de **SILOC** (Sistema de Logro de Objetivos Comerciales), centrado tanto en la planificación de la estrategia/táctica como en la ***Ejecución Efectiva***
- Implantación metodológica de sistemas **CRM (Gestión de las Relaciones con los Clientes)**, mediante la revisión/arranque de los procesos básicos CRM, que aseguran el aprovechamiento del sistema software CRM
- **Internacionalización** mediante la potenciación de un sistema profesional de Comercio electrónico, con seguimiento de los resultados -conjuntamente con la empresa- para el aumento continuado de resultados. Para mercados de consumidores finales y empresas
- Diseño e implantación de la metodología **CTM** para la restructuración y/o optimización de los **canales de distribución**. Implantación de la multicanalidad integrada
- Diseño e Implantación del **Cuadro de Mando Comercial** (CMC) para la gestión por excepción. Formación en su uso y personalizada para la empresa
- Formación para los Comerciales y la Dirección comercial

### VALOR AÑADIDO

En TDC – Taller de Clientes tenemos una profunda compresión de los problemas comerciales de las empresas y los mercados, fruto de los más de 25 años de experiencia profesional cerca de las pymes. La reforma del sistema de comercialización se hace necesaria. TDC trabaja con ese objetivo a través de la introducción de innovaciones comerciales y nuevas formas de gestión, con repetido éxito en los Clientes.

### LOS CLIENTES

Los Clientes de TDC – Taller de Clientes son –mayoritariamente- pymes de la Comunidad Valenciana, tanto del ámbito industrial como del comercial/distribución y los servicios, de todos los tamaños. Los sectores en los hemos realizado intervenciones van desde el metal-mecánico, informático, electrónico, cerámico, construcción/promoción, cosmética, exportación hortofrutícola, consultoría, entre otros.

TDC TALLER DE CLIENTES

### INFO

TDC - Taller De Clientes, S.L.

Calle de la Guardia Civil, 22
E4-29ª
46020 Valencia
Portal del Lleò, 6, 2º-4ª
46800 Xàtiva
Tel.: 96 369 13 64

tdc@taller-de-clientes.es
www.taller-de-clientes.es

Persona de contacto:
Rafael Oliver
roliver@taller-de-clientes.es

# ADUM CONSULTING AYUDA A LAS EMPRESAS A MEJORAR SU COMPETITIVIDAD CON ASESORÍA, FORMACIÓN Y GUÍA EN LA IMPLANTACIÓN DE MÉTODOS DE GESTIÓN AVANZADOS

## ADUM Consulting

**ADUM Consulting** nació en 2001 como respuesta a las necesidades de mejora de productividad detectadas en la industria. La experiencia previa en sectores tan competitivos como el automóvil y el auxiliar de automoción, y el conocimiento posterior de otros sectores con niveles mucho menores de excelencia determinaron el nacimiento de ADUM como empresa proveedora de servicios de consultoría y formación.

**ADUM Consulting** ayuda a las empresas a mejorar su competitividad con asesoría, formación y guía en la implantación de métodos de gestión avanzados, basados en los principios de la Excelencia, combinando técnicas innovadoras y mucha experiencia práctica en compañías de ámbito local e internacional.

El verdadero éxito de ADUM Consulting se basa en **la Implicación del Personal** de la Empresa, desde el Gerente o Director General hasta el Operario de menor nivel. La formación y el trabajo en equipo son herramientas fundamentales en el día a día de los proyectos y, sobre todo, en la sostenibilidad posterior del mismo.

Empresas de múltiples sectores (Automoción, Farmacéutica¸ Alimentación y Bebidas, Mueble y Madera, …) son o han sido clientes de ADUM Consulting.

### INTEGRANTE/S O EQUIPO DIRECTIVO

ADUM Consulting cuenta con un equipo de profesionales altamente cualificados y con experiencia mínima de 10-15 años en entornos industriales altamente competitivos.

El equipo de ADUM Consulting está liderado por Rafael Lucero, Socio – Director General y Fundador. Rafael dispone de experiencia previa a su actividad como consultor el sector automoción y auxiliar (Ford España, Faurecia) y en el Sector Gran Consumo (Huhtamaki Spain).

El equipo de ADUM Consulting ha trabajado en actividades de consultoría y/ó formación en Mejora Continua (Lean, TPM, World Class, Six Sigma,…) en empresas como Ford España S.A., Seat España, Biomet Spain, Azucarera Española, Cárnicas Serrano, Heineken España, Unilever España, Istobal, Mapa Spontex Ibérica, Viva Aqua Service, Chuyval Group, Industrias Ochoa, Glaxo SmithKline, Schering Plough, Roche Farma, Alcalá Farma, Micuna, Grupo Alpuch, Grupo Permasa, Andreu World, Cerámicas Gaya, Lladró y Lladró USA, Sistema Azud, Ferro España, Grefusa, Grespania, Plastal, SPB, MBHA…

### SERVICIOS/PRODUCTOS QUE PRESTA

**PROYECTOS**

- Mejora Continua (Productividad), en sus diferentes nomenclaturas:
  - Lean Management ó Manufacturing
  - World Class Manufacturing
  - TPM (Total Productive Maintenance o Management)

**FORMACIÓN (vía Workshops o Talleres)**

- Mejora Continua (Productividad), en sus diferentes nomenclaturas:
  - Lean Management ó Manufacturing
  - World Class Manufacturing
  - TPM (Total Productive Maintenance o Management)

### VALOR AÑADIDO

El Auténtico Valor Añadido de ADUM Consulting es el Compromiso con los Resultados. Si el cliente no gana, nosotros tampoco.

**COMPROMISO CON LOS RESULTADOS:**
**"Si no le ayudamos a ahorrarse más del triple de lo que invierta en nosotros TRABAJAMOS GRATIS hasta conseguirlo"**

### SECTOR DE ACTUACIÓN

Principalmente Industrial (y dentro de las industria Alimentación-Bebidas, Farmacéutica, Madera-Mueble, Automoción y Auxiliar Automoción) con su componente Logística, aunque poco a poco abriendo hacia Sector Servicios.

Adum consulting

### INFO

Persona de Contacto:
Rafael Lucero Palau
Socio-Director General
CNAF (Centro de Negocios Avenida de Francia)
Avenida Francia 44
46023 Valencia
Tel/Fax: +34 96 381 49 50
Móvil: +34 686 46 37 24

rafael.lucero@adumconsulting.com

# GESTIÓN ESTRATÉGICA PARA LA INTERNACIONALIZACIÓN DE LAS PYMES VALENCIANAS

## TRES-e

3e, Empresa, Estructura, Estrategia, S.L. es una empresa europea de consultoría que se fundó en 1999 con la clara vocación de apoyar el desarrollo de la competitividad de las empresas e instituciones valencianas a través de la mejora de sus sistemas de gestión como medio de abordar el cambio.

3e, Empresa, Estructura, Estrategia, S.L. inició su actividad tras la identificación por parte de los socios fundadores de la necesidad de las **PYME's** de la *Comunidad Valenciana* de apoyo y asesoramiento que podía satisfacerse con la participación de empresas de consultoría, como **3e**, que aportasen experiencia de muchos años en la gestión industrial diaria, así como años de docencia universitaria principalmente en las áreas de:

- ***Gestión de la Internacionalización:*** como promotores Pipe acreditados en España por el Consejo Superior de Cámaras de Comercio, Industria y Navegación, el Instituto de Comercio Exterior (ICEX) y el Instituto Valenciano de Exportación (IVEX).

- ***Gestión de la Innovación Tecnológica:*** durante los años 1998/2000, actuamos como Expertos No gubernamentales de la Oficina Española de Ciencia y Tecnología **(SOST)** en Bruselas, acompañando a los expertos del CDTI y CICYT, en el desarrollo de metodologías para las estrategias de Internacionalización de la I+D+i de las empresas de base tecnológica. Nuestra empresa ha sido designada como Tutor Innocámaras para las Fase I y como Centro Asesor para la Fase II y a través de la UTE "Estrategias de Innovación", hemos sido designados como Asesores para la II Fase del Programa Innocámaras.

- ***Gestión Estratégica:*** en estos diez años nuestra compañía ha realizado más de 100 planes estratégicos para pymes valencianas, de ellos unos 40 lo han sido en el ámbito de la Implantación Internacional.

- ***Gestión del Marketing:*** En el ámbito del marketing estratégico y marketing táctico, desde nuestra creación hemos participado en la elaboración de unos 40 planes.
- Gestión Económica/Financiera: Durante estos años hemos realizado más de 40 intervenciones en éste ámbito, habiendo reflotado una decena de empresas en Crisis.

- ***Apoyo a la Creación de empresas:*** Desde diversas Instituciones valencianas hemos colaborado en la creación de unas 30 empresas.

### CLIENTES

A lo largo de los años de experiencia en el sector de la consultoría **3e**, ha colaborado con instituciones y asociaciones como **IVEX** (*Instituto Valenciano de la Exportación*), **AIMPLAS** (*Asociación Industrias del Plástico*), **AIMME** (*Asociación Industrias Metal Mecánico*), **CONSELLERÍA DE EMPRESA, UNIVERSIDAD Y CIENCIA** en colaboración con **CIERVAL** en el *Proa Innovaplastyc*, **FEMEVAL, FEDACOVA, SERVEF** (*Servicio Valencianode Empleo y Formación*), **ADISUD** (*Asociación para el Desarrollo Integral de la Ribera Alta Sud*), **PEMSA** (*Moncada*), Ayuntamientos. Y ha colaborado y participado en proyectos con **PYME's** de la Comunidad Valenciana.

### SERVICIOS

**Servicios de Gestión para la Innovación Tecnológica**

- Marketing de proyectos de I+D+I.
- Prospectiva Tecnológica.
- Diagnóstico de la Innovación Tecnológica.
- Planes de Acción Tecnológica.
- Evaluación y Gestión de Proyectos de Innovación tecnológica.

**Servicios de Gestión Estratégica**

- Asesoramiento a Dirección.
- Planes de lanzamiento y viabilidad empresarial.
- Cooperación y Alianzas empresariales.
- Planes Estratégicos.
- Dinamización sectorial y creación de clusters.

**Servicios de Gestión de Marketing**

- Planes de Marketing.
- Investigaciones de Mercado.
- Estudios sectoriales y Análisis Atractividad / Posición Competitiva.
- Organización y Dinamización comercial / Organización Comercial y Redes de Ventas.
- Servicios de apoyo a la I+D+i
- Sistemas de Información de Marketing (SIM).

**Servicios de Gestión Económico Financiera**

- Plan de Gestión anual.
- Información para la Gestión / Planificación y control de Gestión.
- Cash Management (Gestión de Tesorería).
- Organización Administrativa.
- Planes de Viabilidad.
- Diagnóstico de situación Económico
- Financiera. Organización y racionalización de procesos administrativos y financieros.

### FORMACIÓN

Parte de nuestros profesionales compaginan la actividad de Consultoría con la Formación en Universidades públicas y privadas, así como la participación en Cursos de Postgrado

3e Empresa, Estructura, Estrategia, s.l.

### INFO

José Mª Carrillo de Albornoz y Serra
Socio Director.
Avda. Peris y Valero, nº 70-6º-36ª
46006 Valencia
Tel.: +34 96 352 59 60
+34 96 341 26 57
Fax: +34 96 352 83 75

jmcarrillo@tres-e.es
www.tres-e.es

# NUESTRO OBJETIVO ES ATENDER CADA VEZ MÁS PROYECTOS QUE PERMITAN LA EXPANSIÓN Y/O SUPERVIVENCIA DE LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS

## ALIAN SOLUTIONS

Alian Solutions es una empresa joven que se crea a finales de 2008 como respuesta a una necesidad cada vez más patente: intensificar las relaciones comerciales de las empresas españolas con las asiáticas, especialmente la producción/importación desde países de bajo coste a España para ahorro de costes sin riesgos latentes.

Partiendo de una cartera de clientes ya establecida por parte de sus socios integrantes, durante 2009, esta empieza a consolidarse, convirtiéndose Alian Solutions en el socio perfecto para supervisar sus intereses en Asia sin necesidad de crear los costosos departamentos de compras y producción a nivel internacional que se requieren para llevar a buen término este tipo de operaciones.

Durante el año 2010, además de seguir creciendo en la Import España-Asia, se acomete la expansión por Sudamérica (implantando oficinas de representación en México, Argentina y Perú) lo que da a Alian una dimensión todavía más global y amplía sus posibilidades de comercio multilateral.

Así mismo y potenciado por la crisis en Europa, aumentan durante 2010 los proyectos de empresas para implantarse en China principalmente, para la apertura de nuevos mercados de exportación de empresas españolas. Para 2011, el objetivo es atender cada vez más proyectos de estas características que permitan la expansión y/o supervivencia de las empresas españolas. También está previsto la apertura de nuevas delegaciones, con presencia en Europa del Este y Norteamérica.

### INTEGRANTES

- Javier Romero Bori. Director General. Ingeniero Industrial. Experiencia de 9 años en los sectores energético y metalmecánico.
- Miguel Bares Asensio. General Manager Asia. Ingeniero Industrial. Experiencia de 8 años en sectores textil, mecánico y electrónico.

### SERVICIOS QUE PRESTA

- Externalización de procesos productivos enfocados a su establecimiento en países de bajo coste.
- Internacionalización de la función de compras.
- Optimización de costes productivos a través de la implantación de procesos eficientes de abastecimiento con alcance global.
- Seguimiento de procesos productivos y control de calidad en países asiáticos.
- Implantación de empresas en China, joint ventures para producción en Asia.
- Búsqueda de empresas asiáticas para representación de productos europeos y viceversa.

### VALOR AÑADIDO

Nuestro valor añadido radica en la **base profesional y técnica** a la hora de acometer los proyectos y nuestra **presencia tanto en Europa como en Asia**, lo que redunda en mejor comunicación y negociación, participación activa en los procesos de producción y un control directo del abastecimiento y la calidad de los productos importados o exportados.

**Nuestro objetivo es siempre conseguir:**

- **Mejorar los costes** productivos sin perjuicio de la calidad y el servicio
- **Reducir riesgos** en las transacciones internacionales.
- **Agilizar las negociaciones** y facilitar la comunicación entre las partes para consolidación de relaciones de confianza.

### SECTOR ACTUACIÓN

Principalmente sector industrial general (metalmecánico, plástico, electrónico, textil, etc.)

ALIAN solutions

### INFO

OFICINA ESPAÑA

C/Centelles, 35-1
46006 Valencia
Telf: 0034 96 329 07 95
info@alian-solutions.com

e-mail directo Javier Romero:
javier.romero@alian-solutions.com
e-mail directo Miguel Bares:
miguel.bares@alian-solutions.com

# EMPRESA ESPECIALIZADA EN LA CONSULTORÍA INTEGRAL DE GESTIÓN DE EMPRESAS

## ALVELEAN CONSULTORES

**ALVELEAN CONSULTORES** es una empresa especializada en la consultoría integral de gestión de empresas, fundada por **ALVARO BENITEZ CABEDO,** nuestro director, dedicado al mundo de la empresa desde 1990.

El conocimiento sobre gran cantidad de negocios y sectores así como una larga trayectoria y experiencia en el mundo de la consultoría nos permite ser diferentes pudiendo ofrecer a nuestros clientes soluciones a medida acorde a sus necesidades.

Durante todos estos años nuestra consultora ha ofrecido un servicio de calidad, basado en el trato directo y cercano con nuestros clientes, trabajando "codo con codo", hablándoles un lenguaje claro y entendible, brindando así la mejor respuesta a las necesidades de las empresas.

Una consultora para todo tipo de empresa y tamaño, con profundos conocimientos de la problemática y características especiales de las **PYMES de la Comunidad Valenciana,** con un equipo de profesionales capacitado y cohesionado que aporta valor añadido a nuestros servicios y contribuyen a optimizar el funcionamiento de las empresas.

### NUESTRA MISIÓN

Aportar a las empresas soluciones de gestión que les permitan optimizar sus recursos, aumentando su productividad y su rentabilidad, permitiéndoles alcanzar un crecimiento empresarial rentable y sostenido, en definitiva que con nuestra colaboración, como dice nuestro eslogan, "sumen".

### NUESTRO OBJETIVO

Nuestro objetivo es la satisfacción del cliente y éste objetivo está avalado por la gran cantidad de empresas que han confiado en nosotros a lo largo de los años y lo siguen haciendo día a día.

### EQUIPO DIRECTIVO

- Alvaro Benítez Cabedo
- Elena Vera Navarro

### ÁREAS DE ACTUACIÓN

Tres son las áreas de trabajo de nuestra empresa:

- Consultoría.
- Formación.
- Servicios de externalización.

### CONSULTORÍA

La consultoría de gestión de empresas es uno de los pilares sobre los que se basa el compromiso de Alvelean Consultores, para con sus clientes. Servicios de consultoría a medida de nuestros clientes. Mediante nuestro servicio de consultoría, ayudamos a mejorar a las empresas.

- Área económico financiera.
- Corporate-managemnet.
- Rentabilidad de producción y departamentos comerciales.
- Organización funcional.

### FORMACIÓN

La gerencia, los directivos y el personal de la empresa tienen que aprender nuevas formas de dirigir y de gestionar la empresa, deben adquirir nuevas competencias y el reto es trasferir todos esos conocimientos adquiridos a los resultados de la empresa.

Nuestra empresa goza de una experiencia de más de 15 años en formación, diseñando constantemente cursos y seminarios adaptados a las necesidades del mercado en ese momento, desarrollando "**Formación in company**" y colaborando asiduamente con los más prestigios Centros Formativos y Escuelas de Negocios de la Comunidad Valenciana.

Nuestros cursos están basados todos ellos en una metodología eminentemente práctica y participativa, adaptados a la realidad empresarial.

### EXTERNALIZACIÓN

Externaliza áreas claves de tú empresa y nosotros la supervisaremos y nos encargaremos de que se desarrolle con éxito.

Consigue un seguimiento permanente de los puntos claves y estratégicos de La empresa a través de los servicios de externalización (consultoría permanente) de **ALVELEAN CONSULTORES.**

Consigue que un equipo de profesionales altamente cualificados forme parte de la plantilla de tú empresa.

Servicios de externalización estratégica

Servicios de externalización económico-financiera.

alvelean CONSULTORES

TU CONFIANZA EN NOSOTROS SUMA

### INFO

Clariano 6, 15.
46021 Valencia
Tel.: 963386353
629803008
679688601

info@alvelean.com
www.alvelean.com

# ANALIZA: UN NUEVO ENFOQUE EN LA PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA.

## ANALIZA

ANALIZA es la empresa española con mayor nivel de especialización en consultoría estratégica para empresas y colectivos empresariales.

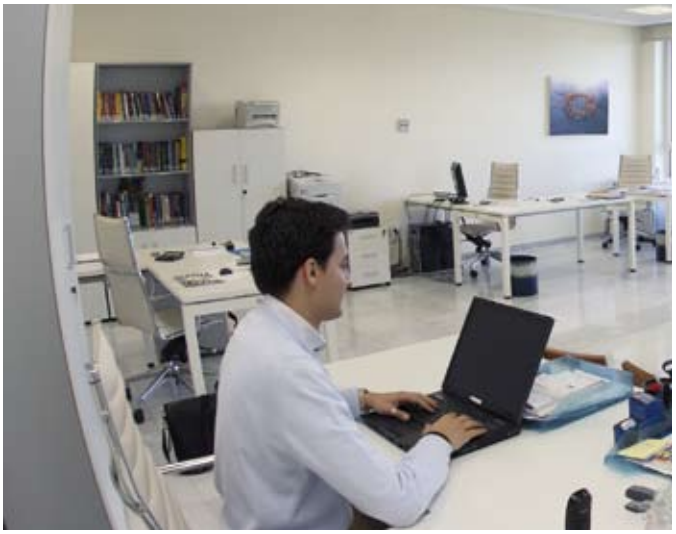
Capitalizamos los más de 25 proyectos estratégicos/año que realizan nuestros consultores en nuestra metodología y herramientas analíticas que permiten al cliente alcanzar los resultados sistemáticamente de forma eficiente aprovechando nuestra experiencia.

ANALIZA trabaja con una metodología propia ASP (ANALIZA STRATEGIC PLANNING ©) que está presente, mediante 10 pasos definidos, en todo el proceso estratégico, ayudando tanto a la realización e implantación del plan, como a su seguimiento y actualización.

Nuestra propuesta de valor, completa y equilibrada, refleja el compromiso con nuestros clientes. Esto es posible gracias a la implicación de todo nuestro equipo en el cumplimiento de nuestros valores:

- Corporativismo: " Dirigidos por nuestra visión y valores corporativos"
- Proactividad: "Nos marcamos y alcanzamos retos ambiciosos"
- Vocación: "Trabajamos mucho pero disfrutamos con ello"
- Resultados: " Vivimos de los casos de éxito alcanzados con nuestros clientes"
- Mejora continua: "Ponemos los medios para mejorar cada día como profesionales y como empresa"
- Calidad por principio: " Si lo hacemos, lo hacemos bien"

Nuestra excelencia se plasma tanto en el alto nivel de satisfacción de nuestros clientes ( media de 8,2 sobre 10) como en la confianza que han depositado prestigiosas escuelas de negocios nacionales e internacionales en las que impartimos exclusivamente la asignatura de estrategia corporativa difundiendo así nuestra metodología ASP como clave en el proceso de planificación estratégica:



- International School of Management – Germany.
- Fundesem Business School.
- ESTEMA Business School – Universidad Europea de Madrid.
- Universidad Católica de Valencia – INEDE .
- Universidad de Valencia
- Universidad Pompeu Fabra.

Destaca igualmente el hecho de que todos nuestros consultores tienen un **mínimo** de 15 años de experiencia conjugando la experiencia en consultoría con la gestión como altos directivos de empresas de relevancia, lo cual genera un mayor nivel de empatía así como un elevado conocimiento directo de las situaciones por las que atraviesan nuestros clientes.

analiza ! CONSULTORÍA ESTRATÉGICA

### INFO

Avda. Cortes Valencianas nº58,
Edificio Sorolla Center
46015 Valencia
Tel.: 96 346 17 25
Fax: 96 346 17 31

info@analiza-ce.com
www.analiza-ce.com

# 25 AÑOS COMO CONSEJEROS EMPRESARIALES CONTRIBUYENDO AL ÉXITO DE EMPRESAS, ESTRATEGIAS Y PROYECTOS INNOVADORES

## AQUAMI CONSULTORES

En Aquami Consultores somos consejeros empresariales con más de 25 años de experiencia ocupando puestos de dirección general en algunas de las compañías más importantes del país. Fruto de esta experiencia, hemos consolidado una larga trayectoria como especialistas en planificación estratégica, licitación pública, asesoramiento empresarial y dirección e implementación de proyectos..

Nuestra misión es acompañar a nuestros clientes en la búsqueda de soluciones efectivas que les permitan crecer y desarrollarse, logrando ventajas competitivas e impactos reales en sus resultados económicos y organizacionales.

Desde nuestra fundación en el año 1995, Aquami se ha comprometido con el desarrollo, el crecimiento y éxito de sus clientes, colaborando con las más relevantes empresas y administraciones públicas.

La firma agrupa a profesionales de prestigio internacional, con un elevado grado de experiencia y especialización, y que provienen de puestos directivos de empresas industriales y de servicios, constituyendo esto mismo una garantía bajo la cual se establece la relación profesional.

Los equipos de trabajo son seleccionados específicamente para cada proyecto en función de los contenidos, de la especialidad y de las necesidades que se requieran para cada caso.

NUESTRA MISIÓN SE BASA EN TRES PILARES FUNDAMENTALES:

• Ideas:

Innovación Estratégica, para nosotros, significa entender la dinámica fundamental del negocio: los elementos que crean valor y los factores que determinan la ventaja competitiva de nuestros clientes.

Sentimos pasión por ir más allá; no nos conformamos con soluciones meramente satisfactorias sino que generamos ideas innovadoras que supongan verdaderos avances. Buscamos y ejecutamos los desafíos estratégicos necesarios para dotar a sus productos o servicios de verdadero valor.

• Impacto:

Encuadramos y analizamos los problemas desde múltiples perspectivas, desarrollando opciones no consideradas previamente y recomendando las líneas de acción apropiadas. Sin embargo, no nos quedamos ahí. Trabajamos conjuntamente con nuestros clientes, implantando las soluciones desarrolladas y logrando impactos reales en los resultados económicos.

• Confianza:

Al proporcionar un impacto tangible en las empresas, desarrollamos relaciones de confianza duraderas. El resultado es que más del 90% de nuestros clientes solicitan nuestros servicios un año tras otro.

Aquami Consultores se estructura en cuatro unidades de negocio con experiencia tanto sectorial como por áreas de gestión o necesidades funcionales, y preparados para ayudar a alcanzar los mejores resultados.

• Consejeros empresariales

El conocimiento y capacidad de relación sobre gran variedad de negocios, sectores y Administraciones Públicas. Nuestros logros, dilatada experiencia y un equipo profundamente creativo y con una firme vocación empresarial, permiten a Aquami poner a disposición del cliente todos los recursos y capacidad de relación para alcanzar los mejores resultados colaborando en el desarrollo estratégico de sus compañías.

• Dirección de Proyectos

Dirección de proyectos estratégicos y de implementación asumiendo la responsabilidad de su gestión técnica y económica, e incluyendo las actividades de venta, explotación, seguimiento pormenorizado del grado de avance y la coordinación de los diferentes agentes implicados en su desarrollo.

• Licitación Pública

Asesoría técnica, estratégica y organizativa en la preparación de pliegos de condiciones en licitaciones públicas.

Asesoramiento estratégico sobre política global de licitación y gestión en diversos sectores, obras públicas, servicios de agua, saneamiento, gestión de residuos, residencias de mayores, movilidad urbana etc.

• Contratación y Control de Proyectos Inmobiliarios & Servicios Públicos

Amplia experiencia en viabilidad inmobiliaria, gestión de proyectos inmobiliarios, obra civil y servicios públicos, contratación y control de proveedores en las distintas etapas de desarrollo e implementación de los proyectos.

Asesoría técnica especializada para lograr máxima calidad, menor plazo y máximo ahorro de costes.

EQUIPO DIRECTIVO

• Juan Amirola Campa

Presidente

Ingeniero Industrial y Diplomado en Alta Dirección Empresarial por FUNDESEM.

Experiencia más relevante: Presidente de CESPA (Grupo de Residuos de Agbar & Suez con más de 42 compañías y 14.000 empleados), Presidente de FUNDESEM. Presidente de NEXT Capital Partners, Director General de Agbar, Consejero de MC Mutual.

• Ignacio Amirola Gómez

Socio Director

Licenciado y Master en Administración y Dirección de Empresas por ESADE. Master en Dirección de Empresas Inmobiliarias por FUNDESEM. Doctorando en Gestión Estratégica por la Universidad Miguel Hernández.

Experiencia más relevante: Director de consultoría y proyectos en Deutsche Bank, Banco Sabadell Atlántico, y Barclays Bank. Consejero de varias empresas entre las que destaca Next Capital Partners S.G.C.R, Profesor de Dirección de Proyectos en FUNDESEM.

AQUAMI CONSULTORES

**INFO**

C/ General O'Donnell 24
03003 Alicante
Tel.: +34 965 201282

Ignacio.amirola@aquami.com
www.aquami.com

# AYUDAMOS A NUESTROS CLIENTES A MEJORAR SUS PROCESOS PRODUCTIVOS Y SUS RESULTADOS A TRAVÉS DE LEAN MANUFACTURING

## CDI Consultoría para el Desarrollo Industrial

### HISTORIA

**CDI Consultoría para el Desarrollo Industrial,** nace comercialmente a principios del año 2008 como una firma de consultoría especializada en el área de **Producción y Logística interna.**

Desde nuestros inicios, hemos puesto al servicio de nuestros clientes el conocimiento y la experiencia necesarios, para mejorar su competitividad en el mercado y crear valor añadido.

En nuestros proyectos aplicamos la filosofía **Lean Manufacturing,** partiendo de tres grandes principios:

- **Participación de todo el personal**. Entendemos que el mayor activo de las empresas está en su personal.
- **Búsqueda y eliminación del desperdicio**. Todo aquello que supone coste y no aporta valor al producto final debe ser eliminado, o al menos, reducido.
- **Mejora continua**. El método y el esfuerzo diario como cultura empresarial.

### NUESTRA MISIÓN.

Queremos orientar y servir de apoyo a nuestros clientes en su camino hacia la excelencia, aplicando las mejores técnicas de fabricación.

Nuestro objetivo es conseguir un modelo productivo ágil, flexible, eficiente y capaz de producir al ritmo de la demanda, sin soportar sobrecostes e ineficiencias. De esta forma, nuestros clientes **mejoran su competitividad** en el corto, medio y largo plazo.

### NUESTROS VALORES

- Somos ingenieros con formación en las técnicas y herramientas más avanzadas en la gestión de producción. Poseemos una dilatada experiencia laboral en puestos de Dirección y Gerencia de diferentes sectores.
- Adaptamos la metodología a la idiosincrasia de la empresa. Esto nos permite trasladar de forma eficaz la filosofía Lean Manufacturing a empresas de diferentes tamaños, sectores y tipos de gestión.
- En nuestros proyectos la participación del cliente es siempre fundamental. Formamos y motivamos a las personas de la empresa para que participen y se impliquen en los proyectos.
- Nuestro compromiso con los resultados es absoluto. Una parte importante de nuestros honorarios está vinculada al éxito del proyecto.
- El compromiso ético con nuestros clientes se traduce en transparencia en el flujo de información y confidencialidad sobre los datos a los que tenemos acceso.
- Nuestra estructura está adaptada para ofrecer soluciones de calidad a precios muy competitivos.

### SERVICIOS

- Transformación del proceso productivo a la filosofía Lean Manufacturing
- Mejora de la eficiencia de procesos (OEE)
- Mejora de la Organización, Orden y Limpieza en el puesto de trabajo y su entorno (5S)
- Reducción de tiempos de cambio de herramientas o formatos (SMED)
- Optimización y reingeniería de procesos
- Mantenimiento Productivo Total (TPM)
- Diseño e implantación de indicadores
- Mejora continua. Grupos Kaizen. Sistemas de sugerencias
- Estandarización de métodos de trabajo
- Reducción de stocks y mejora de la logística interna (JIT)
- Talleres de formación “In Company”

### VALOR AÑADIDO.

El valor lo define el cliente. Nuestros clientes nos dicen:

- “Hemos cambiado conceptos tradicionales por nuevas ideas y formas de entender la actividad”
- “El enfoque hacia la mejora continua ha cambiado nuestra cultura empresarial en todos los aspectos”
- “Ahora entendemos qué es el desperdicio y cómo eliminarlo”
- “La visión externa y el enfoque riguroso y metódico, consiguen en poco tiempo cambios que parecían imposibles”
- “Una vez terminado el proyecto, sabemos que se han mejorado cosas y nos sentimos capaces de seguir mejorándolas”

### EQUIPO DIRECTIVO

- Francisco Espín Carbonell
- Francisco Martínez Morcillo

cDi

### INFO

Gavines, 2
46980 Paterna (Valencia)
Tlf.: 96 137 13 67
Fax: 96 138 77 80

Info@cdiconsultoria.es
www.cdiconsultoria.es

# "EXPERTOS EN PRODUCTIVIDAD"

## LEANSIS CONSULTORES

En **LeanSis Consultores** tenemos como misión ayudar a nuestros clientes a mejorar la productividad y la competitividad. Conseguimos optimizar sus recursos, calidad de los productos y plazos de entrega mediante la optimización de sus procesos y la implicación de su personal a través de la creación de un sistema personalizado y sostenible de mejora continua.

Ponemos todo nuestro talento y nuestro empeño al servicio de nuestros clientes, con el objetivo de ser el referente nacional en consultoría y formación especializada en la mejora de la productividad.

Desde la fundación de LeanSis en el año 2005 nuestros servicios profesionales se caracterizan por el enfoque práctico de mejora de productividad con las personas que integran nuestros clientes, y por el empeño y profesionalidad en la implantación de nuestras soluciones.

**LeanSis** es hoy una empresa de consultoría en constante crecimiento dirigida por sus 3 socios Fernando Hermenegildo, Felipe García Icher y César Murria. **LeanSis** cuenta con un equipo formado por 14 consultores (todos ellos ingenieros). Con este equipo cubrimos todo el mercado nacional, aunque también hemos realizado algunas operaciones de forma esporádica y de la mano de nuestros clientes en diversos países europeos y de Latinoamérica.

Aplicamos las herramientas que han llevado a Toyota a ser el número 1 en productividad y que aprendimos en nuestra experiencia en el sector del automóvil. Nos dedicamos a la aplicación de herramientas basadas en Lean Manufacturing, 6 Sigma, TPM,… que permitan eliminar los "desperdicios" o "mudas" que no aportan valor.

Fundamentalmente abordamos la productividad de los 2 flujos de valor principales de la empresa, el desarrollo de nuevos productos y las operaciones.

Lo que nos diferencia de nuestra competencia es el enfoque hacia las personas. Nuestro sistema de mejora está basado en la creación de nuevos procesos de trabajo que garanticen el mantenimiento del sistema por las personas que trabajan en nuestros clientes. De esa manera, nuestros clientes son capaces de continuar aplicando las herramientas con autonomía y no dependen de nuestra intervención para continuar mejorando día a día, turno a turno, hora a hora.

Hoy son clientes de **Leansis** empresas de sectores como alimentación, automóvil, cartonajes, mueble, textil, plástico, metal mecánico,… Desde multinacionales hasta pymes de pocos trabajadores.

La Escuela **LeanSis** ofrece formación especializada en el sistema LeanSis de mejora de productividad con una periodicidad trimestral.

### SERVICIOS PROFESIONALES

- Focalización a la Mejora Continua.
- Mejora de la Calidad de los Productos.
- Reducción de Costes de Mano de Obra.
- Mejora de la Productividad de las Máquinas.
- Planificación de la Producción.
- Optimización de la Logística.
- Gestión de Proyectos. Desarrollo de Nuevos Productos.

LeanSis consultores

### INFO

Edificio Sorolla Center
Avda. Cortes Valencianas, 58
Planta 0 Local 5
46015 Valencia
Tel.: 96 131 87 55
Fax: 96 131 87 94

info@leansisconsultores.com
www.leansisconsultores.com

## Modelo de Actuación en Innovación

- Diagnosis
  - Sistema de Gestión de la I+D+i
  - Estructura y Organización
  - Recursos
  - Archivos
  - Trabajos realizados
- Sistema de Gestión de la I+D+i
  - Diseñar sistema basado en la UNE 166000
  - Definir Procedimientos
  - Definir Archivos
  - Definir estructura
- Sistema de Gestión de Proyectos
  - Diseñar sistema
  - Gestionar Proyectos para que cumplan la Norma y puedan ser auditados
- Observatorio Tecnológico
  - Búsqueda de Oportunidades Tecnológicas
  - Búsqueda de Proyectos para incorporarse
  - Búsqueda de financiación
- Gestión de Proyectos
- Benchmarking cooperativo
- Desgravación fiscal por actividades de I+D+i

## Modelo de Actuación en Calidad Total

- Formación Modelo EFQM
- Autoevaluación
- Puntos Fuertes
- Áreas de Mejora
- Desarrollo de Planes de Mejora
- Sistemas de Gestión Calidad ISO 9001
- Auditorias Internas
- Sistemas Integrados Calidad, MA y PR
- Formar Grupos de Mejora
- Entrenamiento de los Grupos
- Herramientas de los Grupos

## Modelo de Actuación en Productividad

- Diagnosis de Procesos y Cadena de Valor
- Reingeniería de Procesos
- Mejora de procesos
- Propuesta nuevos procesos
- Control Estadístico de Procesos y 6 Sigma
- Introducción de Herramientas de Calidad
- Disminución de los Costes de Mala Calidad
  - Análisis de los Costes
  - Propuestas de Mejora
  - Introducción de Planes

## Modelo de Actuación en Gestión y Dirección

- Análisis del Entorno
- Diagnosis Interna
- Definir las Estrategias:
  - Definir Misión, Visión, Valores
  - Plan Estratégico
  - Mapa Estratégico
  - Líneas Estratégicas
- Gestión Estratégica:
  - Marketing Estratégico:
    - Mercado
    - Producto
- Estrategia de Producción:
  - Producto
  - Costes
  - Gestión Flujos
- Estrategia de Organización:
  - Gestión Conocimiento
  - Gestión de Innovación
- Indicadores de Gestión:
  - Cuadro de Mando
  - Costes de Mala Calidad

Q.P.T. (Calidad, Productividad y Tecnología) nace con la finalidad de ofrecer un asesoramiento eficaz que ayude a las empresas a conseguir la máxima eficiencia y rentabilidad.

Q.P.T. pretende convertirse en un apoyo para su empresa de modo que le trabajo conjunto suponga la superación de las necesidades particulares de su organización.

Q.P.T. aporta un procedimiento particular de trabajo que permite a la empresa, previa diagnosis, decidir las áreas de intervención con la seguridad de que las acciones emprendidas están preparadas y conectadas con futuras intervenciones. El modelo de QPT permite la total complementariedad con otros planes en marcha, a la vez que hace compatibles las acciones anteriores y posteriores que se deseen tomar.

La metodología que QPT-Consultores aplica, está basada en los puntos del Modelo Europeo de Calidad Total (EFQM) y venimos utilizando dicho modelo como criterio para la autoevaluación y detección de puntos de mejora en los proyectos con nuestros clientes.

QPT consultores

### INFO

QPT SL - Consultores
C/ Río Ebro, 33 - I - 17
12540 Vila-real (Castellón)
España
Tel. y Fax. + 34 964 536 202

qpt@qpt-consulting.com
www.qpt-consulting.com

# UNA COMPAÑÍA LÍDER EN SERVICIOS PROFESIONALES

## TOMÁSLLAVADOR ARQUITECTOS E INGENIEROS

**TomásLlavador Arquitectos e Ingenieros** es una firma líder en servicios profesionales de arquitectura e ingeniería, dedicada al diseño, planificación y desarrollo integral de proyectos de edificaciones e infraestructuras en el ámbito urbano.

El estudio del arquitecto José María Tomás Llavador persigue impulsar un modelo de desarrollo sostenible y solidario con las generaciones futuras, mediante la realización de proyectos que promueven la actividad económica y social, respetando los valores de convivencia, integración y protección del entorno.

### COLABORACIÓN ESTRECHA Y CERCANA CON EL CLIENTE

**TomásLlavador Arquitectos e Ingenieros** trabaja de manera global y multidisciplinar, gracias a un gran equipo humano internacional, con amplia experiencia, comprometido en la búsqueda de soluciones creativas.

En la actualidad, la empresa, que cuenta con un equipo dinámico y altamente cualificado de arquitectos, ingenieros y técnicos especialistas, tiene sedes en Valencia, Alicante y Madrid.

El método de trabajo busca potenciar una colaboración estrecha con el cliente, basada en un fuerte compromiso y enfocado a aportar valor añadido. En este sentido, además de ofrecer un servicio profesional integral, el equipo proporciona a sus clientes una orientación de marcado carácter proactivo.

### EXCELENCIA E INNOVACIÓN EN NUESTRO COMPROMISO

La búsqueda de la excelencia y la continua innovación en el diseño y desarrollo de los proyectos son la base de un firme compromiso con los clientes para ofrecer respuestas globales, únicas y eficaces a sus necesidades.

**TomásLlavador, Arquitectos e Ingenieros** desarrolla proyectos que se integran en el entorno. La aplicación de criterios de sostenibilidad, tanto a nivel urbano como arquitectónico, unidos al uso de las nuevas tecnologías, nos permite realizar intervenciones respetuosas con el medioambiente.

### PRINCIPALES ÁREAS DE TRABAJO

**Ferias y Centros de Exposiciones**

**TomásLlavador Arquitectos e Ingenieros** apuesta por un concepto de recinto ferial capaz de ofrecer un servicio competitivo y que aspira a convertirse en un referente, ya sea a nivel nacional o internacional. Se crea un diseño que permite la máxima funcionalidad de los edificios e infraestructuras, a la vez que aporta elementos diferenciadores en el marco de la sostenibilidad y la innovación.

**Arquitectura Corporativa y Comercial**

La firma concibe las sedes corporativas y comerciales como elementos clave para la proyección de los valores de las organizaciones, instituciones y empresas, reforzando así la identidad corporativa que se quiere trasladar a la sociedad. El diseño responde perfectamente a las necesidades planteadas por cada cliente con el fin de crear espacios funcionales que potencien la productividad.

**Regeneración Urbana y Masterplanes**

**TomásLlavador Arquitectos e Ingenieros** mantiene un claro interés en la creación de nuevas áreas de centralidad urbana capaces de integrar eficazmente las necesidades residenciales, de ocio, servicio y transporte de una sociedad cada vez más compleja y dinámica, aportando soluciones innovadoras que preserven el equilibrio interno de las ciudades, así como en los waterfronts y espacios de relación puerto-ciudad.

**Dotaciones y Residencial**

El estudio entiende la dotación pública y los edificios residenciales como arquitectura eficiente, apoyándose en conceptos de economía de diseño, prefabricación, energías renovables, materiales reciclables y de fácil mantenimiento. El ciudadano se convierte en protagonista de un espacio singular y sostenible. La arquitectura desarrollada en este mercado incluye hoteles, hospitales, complejos deportivos, colegios y edificación residencial.

TomásLlavador
ARQUITECTOS+INGENIEROS

### INFO

Plaza Poeta Vicente Gaos 4 bajo
46021 **Valencia**

Tel.: +34 963 394 350
Fax: +34 963 934 731

desarrollo@tomasllavador.com
www.tomasllavador.com

c/Don Generoso Hernández 1º, 1ª
46001 **Valencia**

c/Alberto Bosch 14, 1º centro derecha
28014 **Madrid**

# LÍDERES EN CALIDAD, MEDIO AMBIENTE, SEGURIDAD Y SALUD LABORAL

ATISAE
ASISTENCIA TÉCNICA INDUSTRIAL, S.A.E.

## GRUPO ATISAE

**El GRUPO ATISAE** es una sociedad mayoritariamente española, fundada en el año 1964, independiente de ingenierías, fabricantes, grupos empresariales y financieros, y con una estructura humana y de medios técnicos que sitúan a nuestra sociedad como líder en España dentro de las empresas de servicios en el campo del Control reglamentario y Gestión de la Calidad, Medio Ambiente y Seguridad y Salud Laboral.

**ATISAE** es **Organismo de Control Autorizado** (OCA) acreditado por ENAC (Entidad Nacional de Acreditación) en la aplicación de diversos reglamentos industriales, Entidad Consultora de la Administración, y corresponsal en España de otras agencias de inspección extranjeras (miembro de EUROCERT).

**ATISAE** es miembro del CEOC, Organismo Consultivo de la CEE en los sectores técnicos que afectan a la seguridad industrial, miembro de EQNET, y miembro asociado de EUREPGAP.

ATISAE dispone de 40 Delegaciones y Subdelegaciones, con presencia en las distintas autonomías de España, y a nivel internacional posee oficinas en Argentina y Chile.

**El GRUPO ATISAE** cuenta con una plantilla de más de 1.500 personas, de las cuales, aproximadamente un 80% son titulados técnicos con amplia experiencia, y el resto del personal inspector, operadores y administrativos.

## SERVICIOS EN CALIDAD, MEDIO AMBIENTE Y SEGURIDAD Y SALUD LABORAL

### Gestión de calidad

- Gestión de la calidad ISO 9001
- Gestión de la I+D+I
- Cartas de Servicios
- Evaluación de Calidad Total según EFQM
- Seis Sigma
- Lean Manufacturing

### Gestión Ambiental

- Gestión ambiental según UNE-EN ISO 14001
- Gestión ambiental según el Reglamento EMAS
- Diagnosticos ambientales
- Gestión del eco diseño, eco productos y eco servicios
- Gestión energética
- Gestión forestal sostenible
- Cadena de custodia de los productos forestales
- Análisis y evaluación de riesgos medioambientales
- Verificación de informes de emisión gases efecto invernadero

### Gestión de la Seguridad Alimentaria

- Seguridad alimentaría según ISO 22000, IFS y BRC
- Seguridad alimentaria para packaging según BRC-IOP
- Protocolo GLOBALGAP
- APPCC
- Trazabilidad alimentaría

### Sostenibilidad

- Memorias de sostenibilidad (GRI)
- Aseguramiento de Sostenibilidad AA1000
- Responsabilidad Social Internacional SA 8000
- Evaluación de la Gestión Ética y Socialmente Responsable SGE 21

### Varios

- Gestión de seguridad y salud en el trabajo OHSAS 18001
- Seguridad de la información ISO 27001

### INFO

Avda. de Cataluña, 3
46010 Valencia
Telf: 963 627 262
Fax: 963 624 199

calidad-valencia@atisae.com
www.atisae.com

# EL VALOR AÑADIDO PARA LA GERENCIA Y TRANSFERENCIA DE RIESGOS EN LA EMPRESA

## CAPITAL RISK CONSULTORES DE RIESGOS Y SEGUROS

CapitalRisk
Consultores de Riesgos y Seguros

**CAPITAL RISK**, es una organización profesional de Consultoría y Asesoría en materia de Riesgo y Seguro.

El equipo humano que forma **CAPITAL RISK**, tiene acreditada la formación, además de una amplia experiencia en puestos de responsabilidad en compañías nacionales e internacionales.

Los servicios profesionales que presta **CAPITAL RISK**, se realizan siempre desde la **CONFIANZA** que depositan nuestros clientes. **SENCILLEZ** en las facilidades que ofrecemos en todo momento. **PROFESIONALIDAD** que avala nuestro buen hacer, **CONFIDENCIALIDAD** de toda la información, documentación y asuntos que tratamos. **ETICA** para hacer negocios con fortaleza y continuidad en el tiempo. **INDEPENDENCIA** de manera que siempre se defiendan los legítimos intereses y derechos de nuestros clientes.

### AREAS DE ACTUACION

- **Gerencia de Riesgos:** Identificar todas las fuentes de riesgo y saber si su coste es el adecuado, diseñar una buena transferencia y conocer si existen lagunas de cobertura o riesgos sin gestionar son las funciones principales de la GERENCIA DE RIESGOS.
- **Correduria de Seguros:** Una de las formulas para transferir el Riesgo puede ser la de acudir a su aseguramiento. Para ello, CAPITAL RISK ofrece sus servicios de Correduría de Seguros.
- **Due Diligence de Riesgos y Seguros:** Para procesos de Fusiones, Adquisiciones o inversiones en empresas.
- **Peritaciones Judiciales y Dictámenes Periciales**, en materias de Seguro.

### GERENCIA DE RIESGOS

- Análisis e Identificación de Riesgos
- Sistemas de Prevención
- Auditoría de los actuales Contratos de Seguros
- Diseño e Implantación de Programas de Seguros
- Asesoramiento permanente y asistencia en caso de siniestro

### CONSULTORIA DE SEGURO

- Diseño y elaboración del Programa de Seguros
- Prospección del Mercado y negociación de condiciones
- Gestión y administración del Programa de Seguros
- Gestión Integral de Siniestros
- Desarrollo de las renovaciones de los Programas de Seguros

### DUE DILIGENCE DE RIESGOS Y SEGUROS

- Análisis de las responsabilidades del Comprador y/o vendedor
- Identificación y evaluación de los riesgos genéricos y específicos
- Evaluación de Riesgos, Coberturas y Siniestros
- Analizar si los riesgos detectados son asegurables o no
- Estimación de posibles responsabilidades
- Diseño e implantación del Nuevo Programa de Seguros
- Estudios Actuariales para Prejubilaciones, Jubilaciones y planes de Pensiones

### MEMBRESIAS

- A.G.E.R.S
- Asociacion de Peritos Judiciales Colaboradores con la Administración de Justicia de la Comunidad Valenciana.
- A.P.D.
- AVANT
- AECTA
- CVBAN
- APROCOSE

### INFO

C/ Colón, 22 -7ª A
46004 Valencia
Tel.: 96 381 01 59
Fax: 96 381 01 79

info@capitalrisk.es
www.capitalrisk.es

# COMERCIO, TURISMO Y OCIO: UNA NUEVA GENERACIÓN DE SERVICIOS AVANZADOS AL ALCANCE DE TODAS LAS ORGANIZACIONES

## COTO CONSULTING

Coto Consulting nace en 2001 bajo una nueva forma de entender la investigación de marketing y la consultoría de pymes basada en ofrecer metodologías adaptadas, soluciones concretas, información rigurosa e ideas precisas a un precio justo, de forma que el cliente no invierta en servicios que no generen un valor real. La empresa está formada por un equipo joven, dinámico, con experiencia y formación para afrontar retos, apasionados de su trabajo y con un alto nivel de implicación e ilusión en los proyectos que desarrollan.

A lo largo de casi 10 años Coto Consulting ha trabajado con muchas organizaciones empresariales y pymes, bajo la misión de aportar valor en la toma de decisiones a través de la investigación rigurosa y generar e implantar nuevas ideas al alcance de todas las organizaciones a través de la calidad y rigurosidad técnica, la vocación de servicio y la innovación.

### EQUIPO DE CONSULTORES

- **Mª José Machado Fernández**. Gerente del área de Investigación. Lic. Ingeniería Industrial, máster en Marketing por Eada (Barcelona), Especialista Universitario en Proyectos de Consultoría, diplomada en Investigación de Mercados y Consultora Experta en Internet y e-commerce.
- **Pedro Reig Catalá.** Gerente del área de Retail y Consultoría de Pymes. Lic. Sociología y máster en Marketing por Eada (Barcelona). Diploma en gestión y marketing de centros urbanos.
- **Inma Almerich**. Coordinación del Área de Mercados Minoristas de Coto Consulting (MerK2).Diplomada en Ciencias Empresariales. Ha trabajado más de 15 años asesorando a centros de comercio agrupado como mercados minoristas.
- **Vicente Ivars Crespo**. Diseñador gráfico y delineante. Técnico especializado en imagen, comunicación y marketing.
- **Sergio Grimalt**. Arquitecto especialista en urbanismo comercial y diseño de espacios comerciales.
- **Consuelo Faubel.** Socióloga. Técnico de Coto Consulting.

### SERVICIOS/PRODUCTOS QUE PRESTA Y ÁREAS DE ACTUACIÓN

Coto Consulting tiene dos áreas de actuación bien definidas: la investigación de mercados y consultoría de marketing para pymes (comercio, turismo y ocio).

**El área principal de Coto Consulting desarrolla un trabajo específico en el desarrollo estratégico del comercio, el turismo y el ocio** mediante un equipo multidisciplinar y especializado que elabora desde los estudios de investigación y conceptualización hasta la puesta en marcha de los proyectos. Como ejemplos principales:

- Estudios de viabilidad de nuevos proyectos y Start-Ups.
- Diseño y mejora de espacios y entornos comerciales.
- Expansión y Geomarketing.
- Planes de empresa, estratégicos y de marketing.
- Formación en innovación, distribución comercial y marketing.

**El área de investigación de mercados** aplica técnicas de investigación cuantitativa y cualitativa (observación, mystery shopping, focus Group y neuromarketing) mediante la realización de estudios propios, sectoriales y "Ad-hoc" garantizando unos estándares de calidad en todos nuestros proyectos. Disponemos de Call Centre propio con sistema C.A.T.I. y centro de cálculo: grabación, supervisión de datos y análisis estadístico, así como red de entrevistadores y mystery shoppers propia.

### VALOR AÑADIDO

La propuesta innovadora se fundamenta en una metodología propia y sistematizada con la infraestructura necesaria y una organización horizontal y estructurada, especializada y con una fuerte implantación y dedicación a las nuevas tecnologías, huyendo del paradigma clásico del sector en un momento en que los cambios en el mercado son ultrarrápidos. Nuestra responsabilidad social se basa en el apoyo y la potenciación empresarial de valores humanos, sociales, compromiso medioambiental y ética en los negocios, formando empresas orientadas a las personas.

coto consulting

### INFO

COTO CONSULTING S.L.
Pl.Mariano Benlliure, 2. 2ª.
46002. Valencia.
Tel: 96 394 27 75
Fax: 96 344 81 31

www.cotoconsulting.com
coto@cotoconsulting.com

*Expertos en rentabilizar la innovación*

Innovalis

*Winning Together*

www.aecta.org

aecta
asociación
de empresas de
consultoría
terciario avanzado
comunidad
valenciana

# EL IMPULSO QUE SU EMPRESA NECESITA

C/ Espinosa, 8 - 402 Tel. 96 392 32 10 Fax 96 391 33 20 46008 VALENCIA info@aecta.org